

Editorial >

Desbarajuste presupuestario

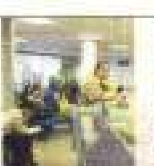
"Se han agregado gastos sin haber cuantificado cuánto costarán ni identificado las fuentes de financiamiento correspondientes". P. 2

OPINIÓN >

OMAR MARILUZ LAGUNA
Director periodístico



Petroperú: un nuevo desastre P. 2



EN LA WEB

Los cambios tributarios de mayor impacto para el próximo año.

LUNES 23 DE DICIEMBRE DEL 2024

Año 34, N° 9409
Precio: S/4.00
Vía aérea: S/4.50

GESTIÓN

El diario de economía y negocios del Perú



gestion.pe

P. 16 A PARTIR DEL PRÓXIMO AÑO

Cofide financiará a fondos de inversión, fintech y empresas no reguladas

Banco de desarrollo también canalizará recursos a compañías de factoring, leasing, cooperativas de ahorro y crédito, según informó su presidente.

Jorge Velarde, en entrevista exclusiva, indicó que hacia el segundo trimestre del 2025 manejarían un fondo para brindar asistencia técnica a las microfinancieras.



PROYECTA MACROCONSULT

Construcción, comercio y servicios serían "los protagonistas" del 2025 P. 4-5

ENTREVISTA

"No realizaremos ninguna venta que no genere valor para la compañía" P. 6



Luis Fernando Herrera
CEO de Volcan Compañía Minera

NIVEL ACTUAL ES DE 55%

Motto by Hilton en Cusco espera alcanzar ocupación de 70% P. 5



DE LA MANO DE SOCIOS ESTRATÉGICOS

Grupo MCK prevé abrir hasta 10 locales más de Osaka P. 10





Desbarajuste presupuestario

RIESGO. El Ejecutivo demoró seis días en publicar la Ley de Presupuesto del Sector Público 2025 y sus normas complementarias, las leyes de Equilibrio Financiero del Presupuesto y de Endeudamiento del Sector Público. El Congreso aprobó los respectivos proyectos de ley el 30 de noviembre, al caballazo y con artículos y disposiciones adicionales que, en gran parte, contenían gastos que carecían de su correspondiente sustento. La presidenta Dina Boluarte promulgó las tres leyes el 5 de diciembre, pero recién el 11 de este mes fueron publicadas en el boletín de normas legales.

Cabe preguntarse si el Ejecutivo optó por dejar pasar casi una semana con el objetivo de que el tema dejase de formar parte del ciclo noticioso y que el zafarrancho que creó el Congreso –con la venia del MEF– pase desapercibido y no fuese sometido a ningún análisis profundo. Pero el Consejo Fiscal (CF) existe justamente para examinar y emitir opinión sobre la conducción de las finanzas públicas, y no iba a dejar de escudriñar el Presupuesto 2025, aunque haya tenido que esperar un poco más de la cuenta por su publicación. Además, el CF incluyó en su análisis las normas que comprometerán aún más el equilibrio fiscal, que el Congreso aprobó el fin de semana antepasado.

> "Se han agregado gastos sin haber cuantificado cuánto costarán ni identificado las fuentes de financiamiento correspondientes".

Para empezar, el CF advierte que el presupuesto no está "efectivamente equilibrado, como lo exige la Constitución". Eso significa, como ya mencionamos, que ha agregado gastos sin haber cuantificado cuánto costarán ni identificado las fuentes de financiamiento correspondientes. En otras palabras, para los legisladores, lo único que interesa es gastar. Esto es muy evidente en su caso, porque elevaron el presupuesto del Congreso a S/ 1,412 millones, un 30% de incremento respecto de este año, tasa que contrasta notoriamente con el 4.56% de aumento total del Presupuesto 2025.

Pero el MEF también ha puesto de su parte. En el proyecto de ley, cediendo a presiones de la PCM, adicionó gastos por S/ 7,100 millones, de los que S/ 5,500 millones provendrían de la "recuperación más efectiva de recursos provenientes de litigios por parte del Tribunal Fiscal". Pero que no se tomó en cuenta que la última instancia de esos litigios es el Poder Judicial. Es por ello que la recuperación de adeudos tributarios, dado que es incierta, no es considerada un ingreso extraordinario.

Volviendo a las "innovaciones" implementadas por el Congreso en el Presupuesto 2025, figuran aumentos en remuneraciones superiores al límite impuesto por el MEF (S/ 3,700 millones versus S/ 2,200 millones) y "traslados" de inversión pública a gasto corriente. Todo un desbarajuste. •

OPINIÓN

OMAR MARILUZ LAGUNA
Director periodístico



Petroperú: un nuevo desastre

Otro derrame de petróleo afecta la biodiversidad y las playas de Lobitos, Piura.
Las cifras preliminares son alarmantes, pero el costo final lo pagará el país entero.

El distrito de Lobitos, en Piura, amaneció con una tragedia ambiental que parece calcada de un guion repetido hasta el cansancio en el país: playas manchadas de petróleo, fauna marina afectada y una empresa estatal que minimiza el desastre. El derrame, originado en la Refinería de Talara durante maniobras previas al embarque de hidrocarburos, ha cubierto al menos 10 mil metros cuadrados de mar y afectado cuatro playas emblemáticas: Las Capullanas, Lanchón, Palizada y La Bola.



Según los pescadores y vecinos que alertaron sobre el incidente, las escenas en la costa son desoladoras. Videos y fotografías muestran tortugas, cangrejos y peces cubiertos de crudo, mientras que la municipalidad local confirma daños graves a la biodiversidad, incluyendo la contaminación de las rocas donde crece el percebe, una especie vital para el ecosistema marino. Petroperú, fiel a su estilo, intentó minimizar el impacto en un comunicado inicial, afirmando que el derrame era de menos de un barril. Sin embargo, las inspecciones del OEFA revelaron una realidad distinta y mucho más preocupante.

Este no es un hecho aislado. En los últimos 26 años, se han reportado más de 1,400 derrames de petróleo en el país, con Piura y Loreto como los departamentos más afectados. La reincidencia de estos eventos no solo evidencia fallas críticas en las operaciones, sino también un desprecio alarmante por las comunidades y ecosistemas locales. ¿Cuántos más desastres necesitamos para entender que el problema no es solo operativo, sino también estructural?

Petroperú ya se encuentra en una situación financiera límite, con deudas que han erosionado su capacidad de inversión y gestión. Ahora, enfrenta un desastre ecológico que no solo pone en tela de juicio su capacidad operativa, sino que también amenaza con profundizar su crisis institucional. El costo de este derrame –económico, social y ambiental– será asumido, como siempre, por todos los peruanos.

El Gobierno y los organismos de fiscalización también tienen una cuota de responsabilidad. Es inaceptable que, pese a la magnitud de estos incidentes, las sanciones sean insuficientes y las medidas preventivas, inexistentes. No estamos ante un desafío aislado, sino ante un patrón de negligencia que pone en peligro a comunidades enteras y al futuro ambiental del país.

> "Este incidente no solo pone en riesgo la fauna marina, sino que también plantea preguntas urgentes sobre la capacidad de la empresa estatal para prevenir y gestionar crisis ambientales".

El derrame en Lobitos es un recordatorio amargo de cómo se priorizan los intereses económicos por encima del bienestar de las personas y el entorno. No basta con desplegar equipos de limpieza ni emitir comunicados. Es urgente una reforma integral que garantice la sostenibilidad ambiental y la eficiencia operativa de Petroperú. La historia reciente ya nos ha enseñado que las disculpas y promesas no son suficientes; necesitamos acciones concretas y responsables.

Lobitos no merece ser un nombre más en la lista de desastres ambientales del país. Merece justicia, así como también lo merece cada peruano que hoy ve cómo sus recursos y su futuro son manchados, literal y figurativamente, por una gestión que parece no aprender de sus errores. ¿Hasta cuándo seguiremos pagando el precio de esta negligencia?

La respuesta, lamentablemente, parece estar tan hundida como el crudo que hoy cubre las costas de Piura.

Opine:
@Gestionpe
@Gestionpe
Diario Gestión

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

GESTIÓN

Director periodístico: Omar Mariluz **Editores centrales:** Víctor Malgarejo, Rosina Ubillus **Editores:** Vanessa Ochoa, Omar Manrique, Mía Ríos, Whitney Miñán, Moisés Navarro, Debora Dongo-Soria **Editor de diseño:** José Vilcaporna

Dirección: Jorge Salazar Araoz 171, Santa Catalina, La Victoria T. Redacción: 311 6370 T. Publicidad: 708 9999 **Publicidad:** Claudia Amaya Nuñez, mail: claudia.amaya@comercio.com.pe

Suscripciones Central de Servicio al Cliente: 311 5100 **Horario:** De lunes a viernes de 7:00 a.m. a 2:00 p.m., sábados, domingos y feriados de 7:00 a.m. a 1:00 p.m.

Mail: suscriptores@diariogestion.com.pe **Los artículos firmados y/o de opinión son de exclusiva responsabilidad de sus autores.** Contenido elaborado por Empresa Editora El Comercio S.A. Jr. Santa Rosa N° 300. Lima 1. Impreso en la Planta Pando de Empresa.

Editora El Comercio S.A. Jr. Paracas N° 530, Pueblo Libre, Lima 21.

Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N° 2007-02687

DESTAQUE

MANTENDRÍAN BUENA PARTE DEL DINAMISMO EXHIBIDO

Construcción, comercio y servicios serían "los protagonistas" del 2025



En el plano político, se observa que la probabilidad de vacancia de la presidenta Dina Boluarte se ha incrementado dado el creciente número de acusaciones en su contra.

ANÁLISIS DE MACROCONSULT

La economía cierra este 2024 con un desempeño mejor al esperado. Para el 2025, se observan factores externos algo más favorables, lo que nos lleva a anticipar un mayor crecimiento. Sin embargo, el panorama político se presenta como el principal riesgo.

El cierre del año

La economía peruana finalizaría 2024 con un crecimiento de 3.1%. Si excluimos el fuerte repunte del 2021, esta expansión sería la más alta desde el 2018, año en que el PBI creció 4%. Este resultado se explica, principalmente, por dos factores: la baja base de comparación del año pasado; y los retiros de fondos del Sistema Privado de Pensiones (SPP), los cuales impulsaron un mayor gasto de las familias.

Gracias a estos elementos, el PBI se expandió un notable 3.8% durante el tercer trimestre y se estima que el cuarto cierre con un sólido 3.4%. Por el lado de la demanda, la inversión privada terminaría el 2024 con un crecimiento de 1.5%, contrastando con la fuerte caída de 7.3% experimentada el año anterior. Destaca la inversión no minera, que aumentaría 5.7%, como reflejo de una confianza empresarial que lleva cerca de seis meses en terreno optimista.

En cuanto a los sectores productivos, tres rubros sobresalen: otros servicios, con un crecimiento de 3.1%, superando con creces el 0.3% del año anterior; manufactura no primaria, con un aumento del 2% frente a la caída de 7.9% registrada en el 2023; e hidrocarburos, con un crecimiento del 2.5%, impulsado por la reactivación de pozos petroleros en Loreto.

PREELECTORAL

Los riesgos que acechan el próximo año

En cuanto a los riesgos, en el plano internacional, las amenazas del electo presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de elevar de manera generalizada los aranceles parece ser la principal amenaza para nuestra economía. En el plano nacional, la parte política sigue siendo la principal fuente de incertidumbre. Siendo 2025 un año preelectoral, el fortalecimiento de un candidato antisistema, sin duda, afectaría negativamente las expectativas empresariales y, con ello, a la inversión privada.

CIFRAS

3.2%
Crecería la economía peruana este año y 3% en el 2025, según las proyecciones de la entidad monetaria.

4.5%
Crecería la inversión pública el próximo año, luego de cerrar este 2024 con una expansión 15.2%, de acuerdo con el BCR.

4.1%
Del PBI en el 2024 es la proyección para el déficit fiscal de Macroconsult, un punto porcentual por encima de la meta planteada por el Gobierno.

3.8%
Se elevaría la inversión privada el próximo año, tras una caída de 7.3% en el 2023 y una expansión de solo 2.3% en el 2024, de acuerdo al BCR.

Los supuestos para el 2025

A pesar de que la llegada de Donald Trump a la presidencia de Estados Unidos implica una elevación de la incertidumbre global, hay cierto consenso sobre algunos impactos económicos positivos de corto plazo.

Por un lado, el mercado ha revisado al alza sus proyecciones para la economía estadounidense. Hacia agosto, el consenso de Bloomberg indicaba un crecimiento de alrededor de 1.7% para la economía de ese país en el 2025. Ahora, se ha revisado ese número a 2.1%. Esto responde a la promesa de menores impuestos y "desregulación" de la economía.

De otro lado, se han revisado a la baja las proyecciones para el precio del petróleo y los granos debido a que ha prometido elevar la producción de petróleo (eliminando regulaciones ambientales) y acabar con la guerra en Ucrania (quitando el apoyo a ese país), respectivamente.

Ambos hechos permitirían que los términos de intercambio que enfrenta la economía peruana alcancen un máximo de 40 años.

Sin embargo, no todo es positivo. Dado que ha ofrecido intensificar el proteccionismo y deportar un número importante de inmigrantes ilegales, se espera más inflación. Por esta razón, las tasas de interés bajarían a un ritmo más lento del que se esperaba hace algunos meses.

En el plano local, se presenta una importante anomalía negativa en las lluvias en la costa norte del Perú. Esto ha provocado ya un adelanto de cosechas en esas zonas, en particular para frutas como el mango y el arándano.

Además, en el plano político, se observa que la probabilidad de vacancia de la presidenta Dina Boluarte se ha incrementado dado el creciente número de acusaciones en su contra.

Variables en el 2025

La economía peruana crecería alrededor de su potencial en el 2025, con una tasa estimada de 2.6%. En cuanto a los sectores primarios, el sector de hidrocarburos mostraría un avance significativo de 6.7%, gracias a la mayor producción en los lotes petrole-



GEC

Demanda interna. Crecería 3.2% este año, pero 2.5% en el 2025.

ros de Loreto.

Por su parte, la expansión del sector agropecuario se revisó a la baja hacia 1.3% debido a las menores previsiones de lluvia en la costa norte. En cuanto a los sectores no primarios, la construcción (3.1%), el comercio (2.6%) y los servicios (2.5%) mantendrían buena parte del dinamismo exhibido en este 2024. Estos serían los protagonistas del año.

Son sectores que aún están saliendo del momento complejo del año de la recesión. Los sector primarios ya no están "jalando" toda la economía, mientras que los sectores no primarios continúan recuperándose y saliendo del letargo del 2023, en el 2024 y 2025.

> **"Al cierre del próximo año, el Gobierno incumpliría, por tercer año consecutivo, con la regla fiscal, la misma que ya se había flexibilizado".**

Con el récord en los términos de intercambio, la balanza comercial peruana alcanzaría un superávit cercano a los US$ 24 mil millones, impulsado por exportaciones que superarían los US$ 75 mil millones. Ambas cifras serían máximos históricos.

En cuanto al tipo de cambio, pese a la volatilidad inicial tras las elecciones en Estados Unidos, se prevé que cierre el 2024 en S/ 3.73 y que descienda en el 2025 a S/ 3.70. Si bien estos valores son mayores a los previstos meses atrás, los fundamentos apuntan a una depreciación del dólar en el mediano plazo, en particular por la solidez en los términos de intercambio.

La inflación, que tuvo un impacto negativo en el consumo durante el 2023, cerraría este año en 2.3% y el próximo en 2.5%, ambas cifras dentro del corredor meta del BCR (entre 1% y 3%). Con esto, los salarios deberían recuperar su nivel de compra del 2019 a finales del 2025.

La inversión privada crecería 3%, apalancada por la fortaleza de la inversión no residencial, que aumentaría 3.2%. Un componente clave será el inicio de la construcción del proyecto minero Tía María con el cual la inversión minera avanzaría un 4.5%. La inversión residencial también retomaría el dinamismo, con un crecimiento de 2.9%, superando el ciclo de ajuste pospandemia de la autoconstrucción.

PBI por sectores

(Var. % anual real)

Sector	2023	2024(p)	2025(p)
Agropecuario	-2.4	3.6	1.6
- Agrícola[1]	-3.8	5.0	1.3
- Pecuario[1]	-0.1	1.2	1.8
Pesca	-21.2	27.6	5.4
Minería e hidrocarburos	8.1	2.2	2.9
- Minería metálica[1]	9.3	2.1	2.2
- Hidrocarburos[1]	0.7	2.5	6.7
Manufactura	-6.5	3.4	2.0
- Primaria[1]	-2.3	6.4	2.9
- No primaria[1]	-8.0	2.3	1.7
Electricidad, gas y agua	3.7	2.5	2.3
Construcción	-7.8	3.8	3.1
Comercio	2.4	2.8	2.6
Otros servicios	0.3	3.1	2.5
PBI	**-0.4**	**3.1**	**2.6**
- Primario	2.9	3.6	2.7
- No primario	-1.2	2.9	2.5

Nota: (p) proyectado. 1/ corresponden a índices de producción.

FUENTE: INEI. ELABORACIÓN Y PROYECCIÓN: Macroconsult.

PBI por tipo de gasto

(Var. % anual real)

Rubro	2023	2024(p)	2025(p)
Demanda interna[1]	-0.6	3.2	2.5
- Consumo privado	0.1	2.7	2.3
- Consumo público	4.6	3.6	2.0
- Inversión privada	-7.3	1.5	3.0
- Inversión pública	2.8	14.9	3.5
Exportaciones[2]	4.9	3.9	2.5
Importaciones[2]	-1.4	4.6	2.7
PBI	**-0.4**	**3.1**	**2.6**

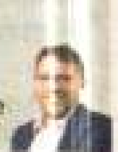
Nota: (p) proyectado. 1/ Sin inventarios. 2/ De bienes y servicios.

FUENTE: BCRP. ELABORACIÓN Y PROYECCIÓN: Macroconsult.

Más info en gestion.pe

OPINIÓN

EDUARDO JIMÉNEZ
Jefe del Sistema de información de Macroconsult



Sostenibilidad podría verse seriamente cuestionada

La economía peruana, a pesar de los fuertes choques que ha enfrentado en los últimos años, ha logrado mantener la estabilidad macroeconómica. La economía se viene reactivando, las cuentas externas se encuentran ordenadas, la inflación se encuentra dentro del rango meta del BCR y las cuentas fiscales, si bien golpeadas, deberían irse ajustando en los próximos años.

Sin embargo, el reto es dinamizar la economía. Si bien el estimado actual de crecimiento potencial de 2.6% implica un avance de los mercados y mayores ventas, no permite reducir la pobreza al ritmo que, como país, nos gustaría, y, menos aún, la informalidad. La economía peruana debería volver a crecer, al menos, 4% para generar mejoras palpables para sus ciudadanos. De lo contrario, su sostenibilidad se ve seriamente cuestionada.

Además, en un contexto de incertidumbre política, la inversión privada es la que más se afecta, aunque no únicamente. Las personas que están pensando en comprar una vivienda o activos, se detienen. El crédito hipotecario, el mercado inmobiliario, es sensible.



NEGOCIOS

ENTREVISTA

Luis Fernando Herrera

CEO de Volcan Compañía Minera

A pesar de los desafíos enfrentados este 2024, la compañía ha logrado "recuperar su solidez" financiera. Romina es el proyecto minero que llevarán a producción en el 2025.

"No realizaremos ninguna venta que no genere valor para la compañía"



DIFUSIÓN

Finanzas. Luis Herrera destacó que consiguieron extender los términos de sus obligaciones financieras hasta 2029 y 2030.

KAREN GUARDIA
karen.guardia@diariogestion.com.pe

Este 2024 fue un año complejo para la compañía, ¿Cómo enfrentaron ese desafío?

El momento más crítico se dio durante la venta de la participación de Glencore, que trajo como nuevo accionista controlador a Integra Capital. En ese entonces, la compañía estaba prácticamente con dos meses de operaciones paralizadas, los créditos estaban congelados y las amortizaciones representaban un gran desafío. Hablamos de cerca de US$ 100 millones en amortizaciones para el 2024, US$ 130 millones para el 2025, y casi US$ 800 millones que vencían entre el 2026 y 2027.

Sin embargo, tras el cambio de accionista y las gestiones del management, junto con el gran apoyo del nuevo controlador, logramos dinamizar las negociaciones tanto con los bancos en el préstamo sindicado como con los bonistas.

¿Qué acuerdo concretaron?

Conseguimos extender los términos de nuestras obligaciones financieras hasta el 2029 y 2030, con amortizaciones mínimas en los próximos cuatro años, que suman alrededor de US$ 90 millones en total. Esto representó un cambio importante, reduciendo las amortizaciones obligatorias de los próximos tres años de aproximadamente US$ 750-800 millones a menos de US$ 100 millones.

Además, esta reestructuración nos permitió retomar proyectos clave, como Romina, acelerando su ejecución para incorporar su producción en el 2026. Este proyecto será un importante generador de flujo de caja, ayudando a mejorar nuestro EBITDA, ingresos y capacidad de pago.

De cara al 2025, ¿continuarán con la venta de activos? Se tenía previsto la venta de activos no esenciales por US$200 millones.

La respuesta rápida es sí. Pero debemos aclarar que no realizaremos ninguna venta que no genere valor para la compañía. Dentro de ese paquete de activos, que originalmente contemplábamos en US$ 200 millones, existe el potencial de que la cifra sea mucho mayor, especialmente por el valor de Chancay Park. El interés que tenemos en toda esa zona podría llevarnos a revalorar ese activo significativamente.

¿Cuál es la posición sobre Cemento Polpaico?

La situación es más compleja. La industria cementera en Chile atraviesa una etapa muy difícil, por lo que estamos trabajando en maximizar el valor de nuestra participación. En ese sentido, no tenemos prisa. Si estimamos que su valor ronda entre US$ 30 millones y US$ 45 millones, nuestra intención es vender solo dentro de ese rango. Aunque estamos en proceso de evaluar su valor, ya que el panorama de la industria cementera chilena es complicado, lo que podría influir en la decisión final.

En el caso del proyecto logístico Chancay Park, la situación es distinta. Creemos que su valor podría ser superior a lo que inicialmente estimamos. Por lo tanto, al concluir la venta de nuestros activos no esenciales, es posible que superemos los US$ 200 millones en total. Ya hemos logrado casi US$ 80 millones con la venta de dos centrales eléctricas.

Claro, de las cuatro centrales eléctricas ya se han vendido dos. ¿Volcan tiene previsto vender las otras dos?

No, no está previsto venderlas porque están integradas a nuestra matriz energética. A diferencia de las centrales que vendimos, Huanchor y Rucuy, estas no estaban conectadas directamente a nuestras operaciones mineras.

¿Cuáles serán los objetivos de la compañía para el próximo año en materia minera?

El objetivo principal será llevar a Romina a producción, lo cual requerirá una inversión importante en el 2025 para lograr que el proyecto esté operativo en la primera mitad del 2026. Además, realizaremos una reestructuración de prioridades en el resto de nuestros proyectos para determinar la mejor estrategia a seguir en los años posteriores, sin descuidar las inversiones necesarias para viabilizar estos otros desarrollos, que están un poco más a largo plazo.

Para el 2025, nuestra meta es consolidar las operaciones actuales, retomar el crecimiento de la producción orgánica, optimizar las operaciones, expandir las reservas y trabajar en algunos objetivos brownfield relacionados con nuestras operaciones existentes. En cuanto a Romina, el plan es ejecutar todas las actividades programadas durante el año, de manera que la producción comercial comience entre marzo y mayo del 2026.

Más info en gestion.pe

> **"Dentro del paquete de activos, que originalmente contemplaban en US$ 200 millones, existe el potencial de que la cifra sea mucho mayor".**

¿SOLOS EN EL PROYECTO?

El interés por Chancay Park

En en el corto plazo, Volcan no espera tomar decisiones inmediata sobre el desarrollo del parque logístico industrial Chancay Park. El plazo estimado para tener en claro una resolución sobre el proyecto es de 18 meses, lo que permitirá a la compañía evaluar diversas alternativas. Esta ventana de tiempo responde, acotó el directivo, a la mejora en la situación financiera de Volcan, que le permite no tener la necesidad de desprenderse de sus activos ni iniciar un proyecto antes de que exista una demanda real. La firma no descarta la posibilidad de desarrollar el proyecto por su propia cuenta.







ENTREVISTAS

CHISMES

RAJES

CON: KURT VILLAVICENCIO

LUNES A VIERNES

4:15PM



panamericana.pe



Panamericana Televisión S.A. Ruc 20100017149

PARA ATENDER DEMANDA FUTURA

Furukawa planea duplicar la capacidad de su taller en Ate

Empresa controladora FK Edificaciones invertirá US$ 3 millones en dicha iniciativa. Explora exportaciones a Uruguay, Centroamérica y Estados Unidos. En este 2024 culminará con crecimiento moderado de 5%.

DIFUSIÓN



Clientes. La firma ha diversificado sus proyectos, incluyendo iniciativas en el sector privado y público, destacó Emerson Maruy.

ALEJANDRO MILLA
alejandro.milla@diariogestion.com.pe

En un nuevo enfoque para modernizar y fortalecer sus operaciones, FK Edificaciones (controlador de la marca Corporación Furukawa), ahora importa vidrios de Europa o China, en lugar de procesarlos en Perú. Sin embargo, el funcionamiento de su taller en Ate aún es clave.

Así, para soportar el crecimiento estimado y la demanda de proyectos futuros, planea duplicar la capacidad de dicha sede (de 1,000 m2) en el 2025, destinando alrededor de US$ 3 millones.

"Esto no implica volver a los grandes espacios de años anteriores, sino maximizar la eficiencia mediante una ampliación estratégica y la incorporación de equipamiento. La inversión en herramientas y sistemas para automatización y control busca atender las demandas del próximo año", comentó Emerson Maruy, gerente general de la compañía.

Asimismo, apunta a garantizar la capacidad para proyectos de mayor envergadura a mediano plazo.

Paralelamente, la firma también alista una serie de mejoras en sus herramientas tecnológicas para sus procesos.

Hacia el exterior

De otro lado, Maruy señaló que la visión está orientada hacia la internacionalización, frente a la demanda variable del mercado peruano. En el corto y mediano plazo, explorarán oportunidades en Uruguay y mercados específicos de Centroamérica.

En paralelo, aspiran a entrar al mercado estadounidense, particularmente a Florida, un estado con alta demanda de productos certificados contra huracanes.

"La estrategia contempla la fabricación local de ventanas con estándares internacionales y su exportación, aprovechando la capacidad instalada y la experiencia técnica de la empresa", anotó.

El directivo comentó que el contexto comercial internacional también juega a favor de esta iniciativa. "El posible aumento de los aranceles para productos importados desde China a Estados Unidos abre una ventana de oportunidad para ofrecer alternativas competitivas, fabricadas en Perú con altos estándares de calidad", remarcó.

La empresa cerrará este 2024 con crecimiento moderado de 5%, en comparación con el año anterior. Los proyectos que apalancaron este resultado son los relacionados con el nuevo Aeropuerto Internacional Jorge Chávez, donde asumieron diversos trabajos.

OTROSÍ DIGO

Ingresos por US$ 10 millones

Perspectiva. En el 2025, Furukawa estima crecimiento de entre 30% y 35% frente al 2024 para alcanzar un ingreso aproximado de US$ 10 millones. Sin embargo, el avance podría llegar hasta 50% si se concretan algunas de las propuestas en proceso de licitación. "El enfoque sigue siendo garantizar una expansión sostenible", indicó Maruy.

Más info en gestion.pe

ESTUDIO DE CCR CUORE

GEC



Promedio. Limeños adquieren obsequios para dos personas.

Gasto en regalos por Navidad será menor o similar al del 2023

En días previos a la Navidad, los limeños han abarrotado los comercios para realizar las compras aún pendientes. De acuerdo con un estudio de CCR Cuore, 31% de los capitalinos estimó que el presupuesto para regalos "será menor que al del año pasado".

Por su parte, un porcentaje similar indicó que el gasto "será el mismo que el año anterior". Solo el 19% aseguró que "será más que el 2023".

En general, CCR Cuore estimó que el gasto promedio que los limeños desembolsarán en regalos es S/ 444.

Lugares más visitados

Para concretar la compra de los regalos, las tiendas por departamento (38%) y lugares como Gamarra, Mercado Central y Mesa Redonda (36%) son los lugares favoritos para los gastos en estas fiestas.

Los niveles socioeconómicos A y B eligen principalmente las tiendas por departamento, mientras que el C y el D optan por las propuestas de establecimientos más populares.

"Creemos que las tiendas por departamento han ido ganando terreno por el factor seguridad. Permiten el cambio de la compra de una manera más segura; además, de las ofertas permanentes que brindan", señaló Milagros Rentería, directora de Operaciones de la firma consultora.

De otro lado, el 82% de los consumidores actualmente se inclina por la modalidad presencial; en tanto, el 4% opta por la virtualidad y un 7% tiene una opción híbrida. "La presencialidad les permite escoger, ver ofertas y comparar, lo que quizá se complica con la virtualidad. El medio de pago también influye en esta decisión y, posiblemente, los tiempos de entrega se amplían", añadió.

LAS CLAVES

- **Categorías.** La vestimenta es adquirida en todos los segmentos, mientras que los juguetes tienen más clientes en niveles B y C.
- **Medio.** El 72% de limeños compra regalos esta Navidad con pago en efectivo.
- **Encuesta.** Se realizó a hombres y mujeres mayores de 18 años en Lima Metropolitana, en diciembre de 2024.

CAMBIOS Y NOMBRAMIENTOS

DIFUSIÓN



Anna Barigazzi.

- **ANNA BARIGAZZI** es la nueva sales manager para Chile, Perú y Uruguay de H&M.
- **DIEGO ICAZA** asume el cargo de gerente general de Prudential SAF, Sociedad Administradora de Fondos S.A.C.
- **ANA BEATRIZ FRANCO** es designada como nueva vicepresidenta de International Family Care & Professional para LATAM de Kimberly-Clark.
- **SAMUEL REVILLA IGLESIAS** es elegido nuevo gerente general para Perú y Ecuador de Vendomática (grupo Arca Continental).
- **VICTORIA ACUÑA** es designada nueva gerente comercial para corredores de seguros de Gallagher Perú.
- **JUSSEF HENDE** es designado gerente general de Goodyear en Perú.
- **DANTE OLCESE CHIRINOS** asumirá el cargo de gerente general interino de Fenix.



DIFUSIÓN



Dante Olcese.

Si desea publicar los cambios y nombramientos en su empresa, escriba a: **vanessa.ochoa@diariogestion.com.pe** indicando nombre, teléfono, y adjuntando fotografía.

PERSPECTIVAS PARA EL PRÓXIMO AÑO

Motto by Hilton en Cusco espera alcanzar ocupación de 70%

Solo en temporada alta, establecimiento proyecta tener visitantes hasta en el 80% de sus habitaciones. Afianzarán gestión con las agencias de turismo local. Prevén ampliación, aunque dependerá de los permisos.

MAYUMI GARCÍA
mayumi.garcia@diariogestion.com.pe

A casi un año del ingreso a Cusco de su marca Motto, la cadena hotelera internacional Hilton ha encontrado en el turismo receptivo su mejor aliado para crecer en términos de ocupación. Así, la administración de este establecimiento mira con expectativa el 2025, a fin de generar nuevas estrategias para captar un mayor número de público.

Raúl Galdo Marín, gerente general de Compañía Hotelera Las Ruinas –empresa que impulsó la ejecución de este proyecto–, comentó que entre las expectativas para el próximo año figura el aumento de la ocupación a un promedio anual de 70%, considerando que en temporada baja (enero a marzo) se alcance una tasa de entre 55% y 65% y en temporada alta (mayo a octubre) de 70% y 80%, con una tarifa promedio que se eleve a US$ 130.

Asimismo, el representante mencionó que también afianzarán su gestión con las agencias de turismo local, las cuales generan un volumen interesante de flujo doméstico que puede ser aprovechado por el hotel.

"Dado que el lanzamiento del establecimiento fue en enero, muchas de estas agencias ya habían vendido el portafolio 2024. Ahora, nos estamos acercando a estas (agencias) para que conozcan nuestro producto y también ser considerados en el 2025", agregó.



Estrategia. Hotel busca que agencias de turismo también lo incluyan en los paquetes para el 2025.

EL DATO

Desembolso. El hotel Motto by Hilton en Cusco demandó una inversión de aproximadamente US$ 5 millones, asumido por Compañía Hotelera Las Ruinas, una sociedad creada en el 2016 y que entre sus miembros también tiene a empresarios del sector hotelero.

Actualmente, la infraestructura del hotel alcanza las 58 habitaciones; sin embargo, evalúan que se amplíe dos más el próximo año. "Aunque eso dependerá de los permisos que nos puedan otorgar las instituciones correspondientes", señaló Galdo.

Balance

Galdo estimó que, al cierre de este 2024, la ocupación promedio anual de dicho establecimiento sería de 55%. "El mes de mayo fue muy bueno, con una ocupación promedio del 75%, mientras que octubre estuvo casi con un 65%", detalló.

Al respecto, el ejecutivo resaltó el buen performance del hotel, teniendo en cuenta que aún no cumple un año desde su inauguración (23 de enero pasado), en un contexto en que se mantiene con un alto ingreso de turistas internacionales, principalmente, de Estados Unidos. La tarifa actual ronda los US$ 120.

Hacia el 2029, la cadena hotelera Hilton informó recientemente que planea el desarrollo de ocho hoteles más que están en etapa de diseño y construcción. La meta inicial, establecida hace dos años, era duplicar su portafolio actual, es decir, desarrollar 10 hoteles adicionales, de los cuales dos ya han sido inaugurados.

Más info en gestion.pe

NUEVOS DESTINOS

Finca 314 exportaría pisco a Japón y EE.UU. en el 2025

La bodega de pisco Finca 314 (Grupo Moquillaza) cierra este 2024 con crecimiento de 35% en ventas locales y, en el ámbito internacional, se ha consolidado en Suiza, su principal destino, con un avance de 25%.

El próximo año, apunta a Japón para concretar los primeros envíos a través de una compañía de cruceros.

"Otro de los mercados al que apuntamos, y con el que estamos muy avanzados en negociaciones, es Estados Unidos. Sería a través de una importadora que distribuiría nuestro pisco. Se concretaría en mayo", apuntó Claudia Moquillaza, CEO de la compañía familiar.



Bodega. También apuesta por experiencias turísticas.

En tanto, México sigue en la mira.

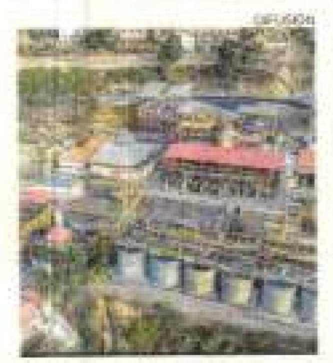
De otro lado, la bodega mejoró su capacidad productiva en Ica, aumentando en 25% la producción de piscos, brandy y cremas.

"Hemos invertido en el laboratorio para realizar análisis propios durante todo el año. Además, ampliamos nuestra área de envasado, etiquetado y almacenamiento", explicó Moquillaza.

RADAR EMPRESARIAL

PODEROSA

Proyecta nueva operación minera en La Libertad


Evaluación. Mina sería una realidad en el corto plazo.

• Carlos Villanes, jefe de Prospección y Exploración Regional en Minera Poderosa, anunció que el próximo paso de la empresa aurífera sería instalar una nueva mina en la región La Libertad.

"Tenemos proyectos cerca de la (actual) mina que no son alrededor de la operación misma y que están entrando en una etapa de evaluación para ver la factibilidad de que en un corto plazo se conviertan en mina. Están dentro de la misma región La Libertad y eso vendría a ser el siguiente paso", indicó.

La compañía minera también tiene proyectos en otras regiones del Perú, pero son de mediano y largo plazo. "Eso todavía tiene que madurar y seguir una serie de fases para poder llegar hasta un proyecto avanzado y que esté en el borde de la factibilidad. Como en todo caso, siempre demora unos 10 a 15 años, 10 años mínimo", precisó.

MOODY'S RATINGS

Camposol con mejor perspectiva

• La agencia Moody's Ratings reafirmó la calificación B3 de la agroindustrial peruana Camposol y mejoró su perspectiva, de estable a positiva, informó Ricardo Naranjo Fernández, CEO interino de la empresa, quien apuntó que tal suceso refleja el fortalecimiento de la posición financiera y el compromiso con una gestión responsable y eficiente.

Entre los factores destacados está el mejoramiento de la liquidez de Camposol, que incrementó sus líneas comprometidas hasta alcanzar los US$ 85 millones. Además, un desempeño financiero respaldado por métricas crediticias robustas.

MALL AVENTURA



La cadena concretó una emisión privada de bonos por dicha suma.


Así, la compañía, que opera cinco malls en Perú, busca consolidar su presencia a través de inversiones estratégicas en el país.

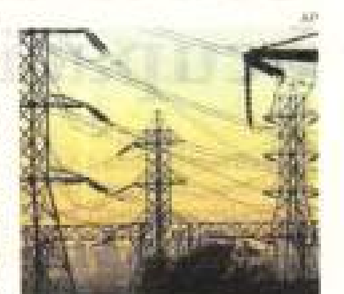
ORYGEN PERÚ ENICA

Luz verde para transmisión eléctrica

• El Ministerio de Energía y Minas (Minem), a través de una resolución, otorgó la concesión definitiva a favor de la empresa Orygen Perú (parte del fondo de inversiones británico Actis) para actividades de transmisión de energía eléctrica.

La autorización, publicada en Normas Legales del diario El Peruano, permitirá el desarrollo del segundo circuito de línea de transmisión en 220 kV S.E. Flamenco B S.E. Poroma, en el distrito de Marcona (Ica).

En detalle, el proyecto contempla la construcción de un segundo circuito de transmisión en 220 kilovoltio (kV), con una longitud de 0.637 kilómetros. También incluye la ampliación de las subestaciones Flamenco y Poroma, lo que permitirá la conexión de la central solar fotovoltaica CERW Wayra Solar, con una capacidad de 94.22 megavatios (MW), al Sistema Eléctrico Interconectado Nacional (SEIN).


Proyecto. Cumplió con Ley de Concesiones Eléctricas.

DE LA MANO DE SOCIOS ESTRATÉGICOS

Grupo MCK prevé abrir hasta 10 locales más de Osaka

Holding gastronómico alista apertura de restaurante peruano-japonés en Madrid, Chicago y Dubai. También prepara locales de KO y Barrio para Ecuador. En Perú, contempla sumar dos marcas al Jockey Plaza en el 2025.

ALEJANDRO MILLA
alejandro.milla@diariogestion.com.pe

Entre el 2025 e inicios del 2026, el Grupo MCK busca expandirse físicamente a nuevas ubicaciones, con la consigna de crecer 18% en sus ventas el próximo año y triplicar su ebitda actual en dos años.

Diego de la Puente, cofundador de la compañía, explicó que el holding se alista para ejecutar un plan agresivo, a diferencia de los años anteriores. Con Osaka, su marca "insignia", tienen tres proyectos encaminados para el 2025.

En detalle, ya se encuentran en construcción de sus locales en Madrid y Chicago, pero además prevén una apertura en Dubai, con una inversión de US$ 15 millones para dichas iniciativas.

"Estas tres expansiones de Osaka serán operaciones propias, replicando lo que hicimos en Miami, donde tenemos un local 100% nuestro. Sin embargo, a largo plazo y de la mano de socios estratégicos, pensamos invertir alrededor de US$ 45 millones para abrir entre 8 y 10 restaurantes adicionales en los próximos cinco años", adelantó.

Entre otros planes en carpeta, abrirán dos locales en Ecuador bajo su concepto de comida asiática "KO" y dos ubicaciones con "Barrio", su marca de comida peruana. En ambos casos, las plazas serán Guayaquil y Quito.

A Bogotá, donde operan Dondoh, KO y Osaka por medio de un socio comercial, también llevarán la marca Barrio. KO además tendrá un local en Arabia Saudita en el 2025, de la mano de sus socios actuales en dicho país.

Planes en Perú

En Miraflores, MCK acaba de invertir US$ 350,000 en la apertura de su primer local de Nori Taco, un concepto creado en pandemia en Lima, como una propuesta de delivery y pick up que tenía como base de operaciones Osaka.

"Es un concepto casual de comida Nikkei, enfocada a un público más joven para comer algo rápido, llevar o pedir delivery", indicó.

Como próximos pasos, la consigna es consolidar la marca en la capital y ver alternativas de exportación del concepto a ciudades de Latinoamérica donde ya opera Osaka.

"En Perú seguiremos expandiéndonos, pero con menor intensidad. Buscamos abrir dos marcas en el Jockey Plaza en el 2025, mientras seguimos buscando socios para nuevas locaciones de KO y Barrio en Lima", anotó.

OTROSÍ DIGO

Kuuru, factor clave durante este 2024

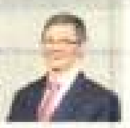
Resultados. El Grupo MCK –que cuenta con 9 marcas distribuidas en Latinoamérica, Estados Unidos y Medio Oriente– registra crecimiento de 23% en sus ingresos consolidados en este 2024. En detalle, uno de los mayores impulsores de dicho avance es "Kuuru", una marca similar a Osaka, pero que opera solamente en Arabia Saudita, específicamente. Asimismo, otro factor clave es su nuevo bar "Kero", dentro de Osaka de Lima, donde invirtieron alrededor de US$ 500,000.


Expansión. Será más agresiva que antes, adelantó De la Puente.



ALTA DIRECCIÓN

ALFREDO SIU
Docente del Área de Análisis de Decisiones del PAD-Escuela de Dirección de U. de Piura



Toma de decisiones: El reto de acertar de manera oportuna

Hay muchos tipos de decisiones: estratégicas, tácticas y operativas. Si no somos conscientes de las diferencias, podemos estar dedicando mucho tiempo a las últimas y poco a las primeras.



ISTOCK

He sido testigo en ocasiones de que los directivos podemos caer en una especie de miopía al considerar solamente el corto plazo.

La toma de decisiones no es una actividad solo restringida a los empresarios; todos tomamos decisiones constantemente en la vida ordinaria; solo que a veces podemos no ser del todo conscientes de ello.

Indudablemente hay muchos tipos de decisiones: estratégicas, tácticas y operativas; si no somos conscientes de las diferencias, podemos estar dedicando mucho tiempo a las últimas y poco a las primeras. Además, depende de nuestra ubicación en la estructura empresarial. Como vemos, hay muchos elementos y factores que debemos tener en cuenta en la toma de decisiones.

Por ello, quiero mostrar un ejemplo introductorio que nos puede centrar el tema indicado en el título, acertar de modo oportuno:

En un día de paseo familiar, uno de tus sobrinos cae al río y es arrastrado por la corriente, ¿Qué puedes hacer?

a) Te lanzas al río para rescatarlo; pero, en el aire recuerdas que no sabes nadar. Decisión no acertada. Ahora deben rescatar a dos personas.
b) Te pones a calcular la velocidad del río, miras cuántos elementos hay en el río a favor y en contra de un rescate algunos metros más adelante. Ahora te lanzas cuando han pasado 10 minutos. Decisión no oportuna, la demora ha sido excesiva.
c) Buscas en ese momento artículos de seguridad que debías haber llevado: chaleco de flotación, soga, etc. Consecuencia de una decisión previa de preparación.
d) Pides auxilio a los demás miembros de la familia. Decisión acertada y oportuna, entre varios se puede lograr un mejor resultado.

Como puedes ver en este pequeño ejemplo hay muchas maneras de tomar una decisión: acertada o no, oportuna o a destiempo, y las consecuencias de las decisiones previas, pues la mayoría de las veces van concatenadas.

Quisiera referirme ahora a la toma de decisiones de directivos que se dan en entornos complejos y en momentos de crisis. Esas decisiones impactan en la cultura organizacional, en la estrategia, en la moral de nuestro equipo.

He sido testigo en ocasiones de que los directivos podemos caer en una especie de miopía al considerar solamente el corto plazo, al centrarnos únicamente en los resultados económicos, al no considerar cómo afecto las partes involucradas (reduciendo su capacidad de iniciativa, quitándole motivación para buscar alternativas de solución; todo esto por falta de empatía, que es ponerse en el lugar del otro). El no contar con las opiniones de nuestro equipo, que nos ayudarían a reducir nuestros propios sesgos, en la práctica equivale a no valorarlos, y que podamos ver los temas con una mayor amplitud y desde diversos ángulos; estas actitudes llevan a no formar a nuestros subordinados, dificultando su crecimiento personal y profesional.

Otro aspecto importante para valorar es prepararnos adecuadamente. El escritor James Dover ha escrito más de 28 novelas, con el seudónimo de Lee Child, y algunas de ellas han sido llevadas al cine y a una serie de televisión, "Jack Reacher". En esta, el protagonista tiene una frase interesante que es parte de un proverbio inglés del siglo XVI: "Esperar lo mejor; pero, prepararse para lo peor".

> "Hay una presión temporal, por lo que es importante contar con planes de contingencia preparados con nuestros colaboradores".

La preparación es muy importante, para ello debemos:

1. Contar con información y datos (hay medios que nos proporcionan datos relevantes y colaborar con un análisis, que nosotros debemos corroborar), debemos ubicar esos medios, buscar "aliados".
2. Ordinariamente hay una presión temporal, por lo que es importante contar con planes de contingencia preparados con nuestros colaboradores.
3. Hay factores emocionales, por lo que se requiere mitigar los sesgos personales.
4. Se debe guardar coherencia con la cultura institucional.

Existen diversos métodos y herramientas que nos ayudan a tomar mejores decisiones que paso a enumerar:

- Árboles de decisiones.
- Análisis FODA (Fortalezas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas).
- Design Thinking.
- Modelo Canvas.
- El Octógono.
- Método del Caso.

Sobre alguno de ellos podremos profundizar en otra ocasión, pues algunos son mejores que otros, y otros se complementan.

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.


ECONOMÍA

POR MERMA EN AGUA PARA RIEGO

Productores y concesionario de proyecto Olmos en disputa

Agroexportadores advierten riesgos ante restricción en el uso del agua por colmatación de presa Limón. En tanto, concesionario busca modificar su contrato para enfrentar mejor esta problemática.

ELÍAS GARCÍA
elias.garcia@diariogestion.com.pe

En la región Lambayeque, el 99% de sus exportaciones comprenden productos agrícolas que se cultivan en unas 160 mil hectáreas, aunque –debido a la sequía– hoy parte de ellas están en riesgo, incluso aquellas zonas abastecidas de agua mediante una infraestructura relativamente nueva como es el proyecto de irrigación Olmos.

Esta última situación (el hecho de que en poco tiempo el proyecto enfrente problemas) ha generado una discusión entre un sector de agroexportadores asentados en la zona de Tierras Nuevas de Olmos, agrupados en la Asociación Cultivando (que reciben agua de ese proyecto) y el concesionario de esa infraestructura, la empresa Concesionaria Trasvase Olmos S.A. (CTO).

Esa firma, del grupo Novonor (ex Odebrecht) inició en el 2014 la operación del proyecto, que incluyó el trasvase de las aguas del río Huancabamba (en Piura) al río Olmos (en Lambayeque) a través de la presa Limón, el túnel trasandino, bocatomas, canales y tuberías.

El problema con el proyecto

El problema, según indicó Yuri Armas, presidente de la Asociación Cultivando, a **Gestión**, surge porque a solo 11 años de haber iniciado operación, la presa Limón tendría un nivel de colmatación que estiman entre 70% a 80%, y que habría acumulado entre 30 a 35 millones de metros cúbicos de sedimentos.

Ese nivel de sedimentación, según afirmó, en caso volvieran las lluvias en condiciones normales, les permitiría contar con un volumen de entre 7 a 8 millones de metros cúbicos como reserva útil de agua, que el mejor de los casos les alcanzaría solo para una semana de riego.

Esa situación, advirtió, no les permitirá a los productores afrontar sus necesidades de riego cuando llegue la temporada de estiaje.


Sedimentación natural. La capacidad perdida que se ha dado en la represa Limón es de 58%, según la empresa.

> “El actual nivel de sedimentación les permitiría contar con un volumen de solo entre 7 a 8 millones de metros cúbicos como reserva útil de agua”.

Lo que está en riesgo

El problema de la sedimentación, anotó, se agravó con la sequía, de forma que reciben hoy el 50% del volumen de agua que deberían destinar para regar sus campos, lo cual pondría en riesgo el cultivo en cerca de 31,000 hectáreas de uso agrícola, así como 70,000 puestos de trabajo en esas áreas.

A modo de comparación, refirió que el reservorio de Poechos (en Piura) en sus 48 años de operación tiene un nivel de colmatación menor del 60%. ¿Por qué en tan poco tiempo la presa Limón llegó a tal nivel de colmatación y tendría poca capacidad de reserva útil?

Según Armas, el problema surgiría porque, presuntamente, el concesionario no habría realizado trabajos de mantenimiento en la represa en los últimos años.

La data mencionada, según refirió, proviene del Proyecto Especial Olmos-Tinajones (PEOT), aunque refirió que si esa entidad (el PEOT) hubiera cumplido su rol como supervisor del proyecto de irrigación, la represa no tendría tal nivel de colmatación.

En tal sentido, el presidente de la citada asociación refirió que su gremio solicita al Estado que, en su calidad de garante del proyecto Olmos, les garantice el abastecimiento de agua de manera transparente, rápida y sostenible.

El concesionario

Consultado sobre este tema, Concesionaria Trasvase Olmos S.A. señaló a **Gestión** que, en principio, no tiene vínculo contractual con los usuarios de la irrigación, por lo que la información que muchas veces ha sido referida es inexacta, no técnica y que llevaría a errores.

Respecto al volumen útil de la presa Limón, indicó que, de acuerdo con la última medición en este año, la capacidad perdida por la sedimentación natural que se ha dado en la represa Limón es de 58% “y no otras cifras mayores que se mencionan en otros medios”.

Replicó que es falso que esa compañía haya incumplido con el control y manejo de sedimentos en dicha represa, pues sus equipos de profesionales son supervisados en todo momento por el PEOT.

SE CONTEMPLA AMPLIACIÓN

Cambios en el contrato

Concesionaria Trasvase Olmos “cuenta con un Manual de Operación y Mantenimiento y un Plan de Mantenimiento Preventivo, los cuales han sido cumplidos al 100%”, subrayó la empresa, y atribuyó el nivel de sedimentación alcanzado, a otros factores.

Afirmó que en el caso de la presa Limón, además de la sedimentación natural de cada año, dos tercios de la pérdida de su capacidad serían consecuencia de fenómenos naturales extraordinarios imprevisibles que ocurrieron en los últimos diez años.

Sin embargo, el concesionario refirió que su contrato vigente no incluye la remoción de sedimentos a través de nuevas tecnologías, como lo podría constituir (por ejemplo) hoy un sistema de dragas hidromecánicas.

Tampoco incluye, anotó, el acondicionamiento del cauce aguas abajo de la presa Limón, de forma que le permitiera realizar descargas de fondo, y que además se requeriría reforestar la cuenca del río Huancabamba (lo cual tampoco está previsto en su contrato).

Es por esas razones que, indicó, CTO está proponiendo que todas estas últimas acciones sean obligaciones de la concesionaria, mediante una modificación de su contrato (vía una quinta adenda al mismo).

Recordó que su actual contrato vence en septiembre del 2025, pero que contempla la posibilidad de ampliaciones por periodos de diez años.

Más info en gestion.pe



VELASCO ASTETE

Corpac será el primer operador del aeropuerto de Chinchero

La entidad deberá ayudar con los requerimientos. Precisar la cantidad de equipos que se necesitan comprar, tanto para atender los requerimientos aéreos como los terrestres del aeropuerto.


DIFUSIÓN

Decisiones. Corpac y la DGAC se reunieron para conocer los siguientes pasos a seguir para Chinchero y Velasco Astete.

ALESSANDRO AZURÍN
alessandro.azurin@diariogestion.com.pe

Luego de que el Ministerio de Transportes y Comunicaciones (MTC) reordenara el cronograma para la ejecución del Aeropuerto Internacional de Chinchero (AICC), **Gestión** pudo conocer que la Dirección General de Aviación Civil (DGAC) tuvo una reunión con la plana gerencial de Corpac respecto al rol que deberá seguir la corporación en la operación del próximo terminal aéreo del Cusco.

Este diario conversó con Víctor Cerna, Gerente Central de Navegación Aérea de Corpac, quien dio mayores detalles respecto de lo que se discutió en la junta. Cabe recordar, que a finales de octubre el MTC logró finalmente firmar una adenda con el Consorcio Natividad, que hasta entonces tenía paralizada la obra por cuestiones financieras.

Firmada la adenda, el rol de Natividad en la obra se ha reducido a la construcción del terminal de pasajeros. El MTC convocará a un concurso en la primera semana de mayo del 2025 para escoger a una empresa que construya las "piezas faltantes": pista y torre de control. Así, la cartera mantiene la expectativa de concluir el AICC para diciembre del 2026.

Primer operador

En ese contexto, funcionarios de la DGAC, que está adscrita al MTC, se reunieron con los gerentes de Corpac para determinar cuál será su tarea en el nuevo terminal aéreo del Cusco. Esta cita se realizó luego del Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico (APEC).

Por ley, Corpac se encarga de aeronavegación de todos los aeropuertos en el Perú. Pero, según Cerna, la corporación no se quedará solo en ese papel para el AICC. "El primer encargado de Chinchero será Corpac. Vamos a ser los operadores del aeropuerto. En la reunión de trabajo se informó que el PMO (de Corea del Sur, encargado de la contratación empresarial) se activa y los trabajos continúan", afirmó el gerente.

Con esa decisión tomada, la DGAC le ha ordenado a Corpac que nombre a sus representantes para las futuras reuniones.

De acuerdo a Cerna, la corporación debe hacer una solicitud de "equipamiento". "El trabajo ahora de Corpac es ayudar con el requerimiento. Precisar la cantidad de equipos que se necesitan comprar, tanto para atender los requerimientos aéreos como los terrestres del aeropuerto. Entre los que se encuentran equipos de radio-ayudas, radares, comunicaciones, para la torre de control. Todo lo que sea necesario y que la empresa que se contrate necesite para concluir el aeropuerto de Chinchero", explicó.

Vale recordar que ProInversión tiene el encargo del MTC de entregar Chinchero en concesión bajo el paquete del Tercer Grupo de Aeropuertos, que agrupa siete terminales aéreos más.

Cerna señaló que Corpac operará el AICC hasta que la agencia pueda licitar el proceso, pero duda que ello ocurra en menos de tres años, incluso ya finalizada la construcción de Chinchero.

OTROSÍDIGO

Sobre el aeropuerto Alejandro Velasco Astete. **"Hay una línea de tiempo para que opere el AICC. Serán tres años, dos de construcción y uno de pruebas. Esa es la vida que le queda al Velasco Astete, pero en principio, cuando ya trabaje Chinchero, dejará de funcionar", refirió el gerente.**

Más info en gestion.pe

QUEDARÍA EN SEGUNDO LUGAR ESTE AÑO

Envíos de uva no lograrían superar los resultados del 2023

La exportación de uva en el 2024 no lograría sus ya acostumbrados récords anuales, en gran parte debido a que el 2023 fue un año atípico, donde los efectos climáticos del fenómeno de El Niño adelantaron la cosecha del 2024 al último trimestre del 2023, incrementando las exportaciones del año pasado.

Este fenómeno generó una base de comparación elevada para este 2024, impactando tanto en las cifras mensuales como en el acumulado anual.


GEC

Cifra. Se enviaron US$ 1.792 millones el año pasado.

Según las tendencias actuales, no se espera que las exportaciones de uva peruana superen las del año pasado, que cerraron en US$ 1,792 millones, mientras que en este año aún se encuentra en US$ 1,090 millones y según FreshFruit llegarían a US$ 1,500 millones.

Con este resultado, además, la uva perdería su liderazgo en la canasta agroexportadora peruana para ubicarse en segundo lugar (en primero podría quedar los arándanos).

SE PONE "EN JAQUE" AL NORTE DEL PAÍS A INICIOS DEL VERANO

Derrame de petróleo de Petroperú ya afecta a cuatro playas

Transcurridas más de 48 horas de ocurrida la tragedia marítima, las declaraciones sobre su impacto aún son "turbias". La petrolera solo emitió un acotado comunicado, pese a que señalaron identificarlo en un primer momento.

RICARDO GUERRA
ricardo.guerra@diariogestion.com.pe

Al menos cuatro playas en la provincia de Talara (Piura) habían sido afectadas solo hasta la mañana del segundo día del derrame de petróleo en el mar, ocasionado por Petroperú, según ya confirmaron primeros reportes.

Un comunicado de la petrolera estatal dio a conocer que, a alrededor de las 11 y media de la noche del viernes 20 de diciembre, se detectó la presencia de hidrocarburos "durante las maniobras previas al embarque en el buque Polyaigos, en el terminal submarino de la Refinería Talara".

Complementaron que "la situación fue controlada de inmediato" y, como medida preventiva, suspendieron las operaciones. "Asimismo, se dio inicio a las actividades de limpieza correspondientes", añadieron.

Sin embargo, la tragedia ya estaba dada. En la mañana siguiente, a las 9 am del sábado 21 de diciembre, Petroperú informó que detectó la presencia de petróleo en la playa las Capullanas, ubicada a 10 kilómetros al norte de la Refinería Talara. "De inmediato, el personal de Petroperú desplegó el equipo de contingencia y limpieza para atender dicha situación", comunicaron.

Estimaciones de impacto

Transcurridas casi 48 horas, las estimaciones gubernamentales se tornan turbias, así como lo estará, lamentablemente, por varios meses, el mar piurano. Alex Uriarte, portavoz de la Dirección de Supervisión Ambiental en Energía y Minas del OEFA, adscrita al Ministerio del Ambiente (Minam), señaló que el derrame de petróleo tuvo una afectación solo sobre un área de 10,000 metros cuadrados de la playa Las Capullanas.

Ante tal impacto, Ricardo Bancayán, alcalde de la Municipalidad Distrital de Lobitos, alzó una enérgica voz de ayuda e indicó que son cuatro las playas afectadas, de momento. Además de Las Capullanas, se mencionó a Lanchón, Palizada y La bola.

De hecho, OEFA emitió este domingo 22 de diciembre un comunicado donde menciona que continua supervisando la emergencia ambiental ocurrida por el derrame de hidrocarburo en el área del Terminal Multiboyas de la refinería de Talara.

Bancayán detalló que el impacto preliminar será, principalmente, sobre los pescadores, quienes verán perjudicada su actividad ante la contaminación del mar. Se suman los emprendedores gastronómicos, hoteleros y de transporte. "Toda la inversión realizada se viene abajo. Habrá ausencia de turistas", lamentó.

En diálogo con **Gestión**, Mateo Gómez Matos, presidente de la Cámara de Comercio y Producción de Piura, señaló que Lobitos es una "zona privilegiada" por su diversidad y ser un destino turístico clave, además de un punto preferente para la práctica de deportes acuáticos, como el surf. Precisó que el impacto sobre la temporada de verano que se tendrá es significativo.

"De manera directa, se afectan los pescadores porque Lobitos en una zona de pesca artesanal importante. También está el turismo perjudicado, la hotelería, el sector gastronómico, el rubro de servicios, con las agencias turísticas. Estamos hablando de que, cuando uno piensa en el verano, alrededor del 80% de viajeros tiene como destino las playas del norte del Perú. Precisamente, lo que reclaman los turistas es limpieza, lo que evidentemente no se encontrará", declaró a este diario.

Gómez lamentó, precisamente, que esta tragedia ocurra iniciada la temporada de verano, para la cual estima no alcanzarán a concretarse los trabajos de limpieza. "Para las playas, el verano es la mejor temporada de negocios. Es un motor clave para las economías locales", apuntó.

Escenario

La tarde de ayer, el Osinergmin informó que viene fiscalizando que las acciones de Petroperú, antes, durante y después del incidente, "hayan cumplido con la normativa relacionada con la seguridad de la infraestructura de hidrocarburos, caso contrario iniciará los procesos sancionadores".

Carlos Paredes, expresidente de Petroperú, observó la demora y la falta de información de la petrolera estatal sobre esta tragedia. Más aún cuando informaron que lo detectaron desde un inicio y señalaron tomar acciones al respecto.

Luis Miguel Incháustegui, exministro de Energías y Minas, también lamentó que no haya información exacta sobre el derrame ocurrido la medianoche del viernes. "Ante estos hechos, mientras más rápido se actúa y comunica es mejor. Lo oportuno hubiera sido un comunicado con todos los detalles del incidente: a qué hora sucedió y cuánto se derramó. No se conoce aún", subrayó.

Más info en gestion.pe


OCEANA

Derrame. Cerca de la medianoche del viernes 20 de diciembre se reportó la presencia de petróleo en el terminal submarino de la refinería de Talara.

EN CORTO

"Multas pagadas con nuestra plata"

Comentario. Carlos Paredes, expresidente de Petroperú, indicó que, en caso corresponda, Petroperú también tendrá que pagar multas, pues estas se aplican tanto para empresas privadas como públicas y que esta será asumida, en la práctica, por todos los peruanos. "Lo tiene que remediar la empresa causante". "Se pagarán multas con nuestra propia plata", apuntó.

PRONOSTICA SENAMHI


GEC

Fechas. Hasta febrero puede haber un riesgo creciente en tres aspectos: riego, electricidad y EPS.

Este verano se podría afectar generación hidroeléctrica otra vez

Aunque no hay previsiones de fenómenos climáticos como La Niña o El Niño para inicios del 2025, las condiciones climáticas extremas podrían continuar durante el primer trimestre del próximo año y tener impactos negativos no solo en la agricultura, sino también en el suministro de agua para consumo residencial y la producción hidroeléctrica.

Un pronóstico del Sistema de Monitoreo y Pronóstico de Sequías Hidrológicas del Senamhi, que esa entidad dio a conocer a **Gestión**, proyecta que hasta febrero del 2025 puede haber un riesgo creciente para la provisión de agua para riego agrícola, para el suministro para empresas de agua y saneamiento (EPS) y para generación hidroeléctrica.

El reporte pronostica que para enero próximo existe una probabilidad alta (entre 75% a 100%) de déficit de caudales en la zona norte de la vertiente del Pacífico, principalmente en los tramos de río de las cuencas de Tumbes, Chira Jequetepeque, Chicama y Zaña, al norte del país.

Tal déficit pondría en niveles de riesgo a 486,260 hectáreas de uso agrícola en el norte, el suministro de agua para 41 EPS, y a 34 centrales hidroeléctricas, con una potencia efectiva de 2,837 megavatios (Mw).

Para febrero del 2025, -indica el documento- esa situación se mantendría para unas 448,935 has de uso agrícola, y abarcaría a 43 EPS, aunque el riesgo sería aún mayor para la producción hidráulica.

En este último caso, en ese periodo serían 31 las centrales hidroeléctricas, con una potencia efectiva de 2,754.65 megavatios (Mw), las que estarían en alto riesgo, y otras nueve (por 112.97 Mw) en riesgo medio.

Es decir que, en total, habría 40 plantas de ese tipo, con niveles de riesgo entre medio y alto, de ser afectadas en una producción eléctrica efectiva total de 2,867 Mw, por menor provisión de agua.

Cabe recordar que entre fines del 2022 y el 2023, a consecuencia de la sequía, la participación de las hidroeléctricas en el total de la generación se contrajo a cerca de un 32%.

EL DATO

Impacto. Según el experto Rafael Laca, la capacidad de generación de esa cantidad de plantas equivale a un 35% del total de la capacidad de producción eléctrica del sistema eléctrico interconectado nacional (SEIN), donde la generación estimada es de poco más de 7,700 Mw.

AFIRMA ALONSO SEGURA, PRESIDENTE DEL CONSEJO FISCAL

"El 2025 era el año más fácil para cumplir reglas fiscales, pero no se logrará"

El CF alertó sobre la reciente aprobación o avance de 14 iniciativas legislativas. De hecho, no ve con buenos ojos, en materia tributaria, que se sigan estableciendo y prorrogando beneficios para grupos específicos.

Hace solo unos días, el Consejo Fiscal (CF) se pronunció sobre el aprobado Presupuesto Público 2025. A su consideración, este no estaría efectivamente equilibrado. En este contexto, **Gestión** conversó con Alonso Segura, presidente de esta comisión autónoma y técnica.

Para el también exministro de Economía, "la formulación presupuestal del 2025 es bastante más expansiva de lo que debería ser". "Se va a terminar (con un déficit fiscal) entre 3.6% y 3.8% del PBI. Es enorme el desvío, con lo cual –aún con ingresos temporales– se hace imposible que el próximo año se cumpla, menos con el presupuesto que se ha aprobado", comentó.

Segura comentó a este diario que se registraría un tercer año de incumplimiento de las reglas fiscales. "El 2025 era el año más fácil de cumplimiento de reglas, pero no se logrará. Del 2026 al 2028, al próximo Gobierno le han dejado una trayectoria de consolidación casi imposible de cumplir", apuntó.



GEC

Trayectoria. Para el próximo año, el "techo" del déficit fiscal es de 2.2% del PBI.

PARA RECORDAR

Calificación. El siguiente Gobierno va a enfrentar un testeo del grado de inversión. "Qué pasa si los precios de los metales vuelven a niveles más regulares o si hay una guerra comercial. Estás en un contexto internacional súper benigno, pero con 4% de déficit", apuntó.

Iniciativas legislativas

El CF alertó sobre la reciente aprobación o avance de 14 iniciativas legislativas. De hecho, no ve con buenos ojos, en materia tributaria, que se sigan estableciendo y prorrogando beneficios para grupos específicos. Rechazó que se haya extendido la vigencia de la reducción de la tasa del IGV para restaurantes y alojamientos turísticos o la reducción de las tasas del IR para las actividades agropecuarias.

El CF también calificó de "otra exoneración que erosiona la capacidad de generación de ingresos del Estado", la reciente aprobación, en primera votación, de un nuevo marco jurídico para las Zonas Económicas Especiales (ZEE), con tasas reducidas del IR.

En el frente de las medidas aprobadas que incrementarían el gasto, el Consejo Fiscal listó varias. Alguna de ellas es la norma que reabre el alcance de las negociaciones colectivas a nivel descentralizado a la negociación de condiciones con incidencia económica, la creación de 20 universidades, el cambio de la base de cálculo para la determinación de la CTS para los trabajadores del Decreto Legislativo 276 y el nombramiento excepcional de docentes.

Más info en gestion.pe



FINANZAS

ENTREVISTA

Jorge Velarde

Presidente de Directorio de Cofide

En exclusiva para **Gestión**, el funcionario comentó que el MEFestaría evaluando extender el programa Impulso Myperú. Sin embargo, considera que es importante tener una solución sostenible en el tiempo.

“En el 2025 financiaremos a fondos de inversión, fintech y empresas no reguladas”



Hacia el segundo trimestre del próximo año, se empezaría a manejar un fondo destinado a brindar asistencia técnica a las microfinancieras.

ZULEMA RAMÍREZ
zulema.ramirez@diariogestion.com.pe

El Banco de Desarrollo del Perú inició este año un proceso de fortalecimiento institucional que le permitirá robustecer capacidades, reforzar el sistema de gobernanza e implementar nuevas modalidades operativas que tendrán implicancias en su rol de canalizador de recursos al sistema financiero.

Gestión conversó en exclusiva con Jorge Velarde, presidente de Directorio de Cofide, sobre la modernización de su plan estratégico, el papel más activo de la entidad para complementar la cartera de intermediación financiera y la continuidad de programas como Impulso Myperú.

¿Cuál es el balance de Cofide para este 2024?

Ha sido retador, luego de 32 años veremos un cambio estructural en la regulación que rige al banco de desarrollo del país. Para el 2025, podremos buscar eficiencias a nivel de fondeo, diversificar nuestras fuentes y no solo limitarnos a mercados de capitales o líneas de crédito con otras instituciones. Otro cambio muy relevante es que se amplían los canales de intermediación que usaba Cofide para financiar a las mipymes.

¿No solo se canalizará recursos mediante entidades financieras?

El próximo año, no solo trabajaremos con las instituciones tradicionales como bancos, financieras o cajas municipales; sino a través de fondos de inversión, fintech, empresas de factoring, leasing, cooperativas de ahorro y crédito. Es decir, vehículos que actúen como intermediarios financieros aún cuando no estén regulados o supervisados por la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS).

¿Desde cuándo se verán estas operaciones?

El decreto nos habilita la posibilidad de financiar directamente a estas empresas que antes no atendíamos. Primero, necesitaremos un piloto para ir probando las nuevas modalidades, que posiblemente se ejecutaría en la segunda mitad del 2025. Será un despliegue progresivo y gradual, respetando los lineamientos del plan estratégico y políticas internas.

¿Qué tanto representarán las nuevas entidades en su cartera?

Claramente, esto va a requerir de ciertos límites de exposición, no pretendemos que la principal participación en nuestra cartera de intermediación se desvíe de entidades reguladas. Pero, definitivamente, vamos a tener un espacio para apoyar a otros intermediarios que son fundamentales para promover el desarrollo.

ESTE AÑO SE EMITIÓ EL PRIMER BONO SOCIAL

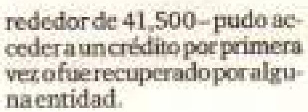
Pipeline ambicioso en emisiones de deuda

Cofide suma más de S/ 740 millones en bonos etiquetados desde el 2019, siendo un emisor recurrente en productos temáticos. Cuenta también con más de US$ 2,700 millones de valores emitidos en el mercado de capitales internacional. Este año se emitió el primer bono social en el mercado internacional, por US$ 300 millones, operación que marcó el regreso de este banco a fondos externos después de cuatro años, dijo Jorge Velarde. “Para el 2025 tenemos un pipeline ambicioso”, comentó. “Las dos emisiones locales que hicimos este año alcanzaron récords de spread frente a las tasas de un bono emitido por el Gobierno o a depósitos a plazo en el BCR. Nos hemos acercado a los referentes de riesgo soberano”, expresó.

Programas

A la fecha, ¿Cuál es el impacto de Impulso Myperú?

Este programa nació con la vocación de evitar la contracción del financiamiento a la micro y pequeña empresa. Pero también ha permitido incluir a nuevos clientes en el sistema financiero. En los últimos 12 meses, el 18% del total de beneficiarios –alrededor de 41,500– pudo acceder a un crédito por primera vez o fue recuperado por alguna entidad.



El otorgamiento de estos créditos garantizados culmina este año...

Sí, aunque consideramos que sería importante evitar un cierre drástico o abrupto de este programa, más aún en tiempos donde el “gota a gota” se expande en el país. Deberíamos aprovechar y construir sobre las bases ya cimentadas una solución de más largo plazo. Algo que no represente necesariamente una carga fiscal más para el Estado.

¿Se extenderá Impulso Myperú al 2025?

Es relevante analizar la continuidad de este programa. Hemos tenido algunas conversaciones con el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) en ese sentido y lo están evaluando. Sin embargo, lo más importante, se amplíe o no, es obtener una solución sostenible en el tiempo.

Sobre el programa de fortalecimiento patrimonial para microfinancieras, que perdió vigencia a mediados de año, ¿se relanzará?

Va en la misma línea que otros fideicomisos que manejamos, sin embargo, el propósito fue apoyar a estas instituciones en una coyuntura específica, poscrisis, y no tenía intención de permanencia.

Este año se han intervenido una caja municipal y una financiera, pese a acogerse al programa, ¿no consideran otro mecanismo para fortalecer a este sistema?

Pese a que algunas fueron intervenidas por el regulador, hay otras que han empezado un proceso de consolidación y esperamos que eso continúe. Vemos que están apostando por la incorporación de socios estratégicos, y también tienen la opción de recurrir a instrumentos subordinados.

¿Qué otros productos tienen proyectados para el 2025?

Hacia el segundo trimestre del próximo año, se empezaría a manejar un fondo destinado a brindar asistencia técnica, conformado por el 10% de las utilidades de Cofide. En marzo declaramos estos beneficios y tan pronto como en abril o mayo podremos disponer de estos recursos para complementar nuestra oferta.

Más info en gestion.pe



ANALISTAS SEÑALAN QUE SIGUE SIN CONOCERSE FUNDAMENTOS

Acción de puerto de Chancay ya tiene precio, pero mercado sigue con dudas

Los títulos de la megaobra cayeron el viernes tras revelarse el informe donde Diviso asignaba un valor a la acción con derecho a voto menor al precio del mercado.

GUILLERMO WESTREICHER
guillermo.westreicher@diariogestion.com.pe

Desde que empezó a cotizar, una de las observaciones que más frecuentemente se ha hecho sobre Inversiones Portuarias Chancay (IPCH) es que era una acción especulativa. Ello, en vista que no se contaba con información financiera que respalde su precio.

Así, el mercado tenía expectativa sobre el primer análisis formal que se presentaría sobre estos títulos. La entidad encargada de ello fue Diviso Bolsa.

La empresa ganó la buena pro como valorizadora de IPCH (y también de Volcan). Su trabajo consistió en determinar el precio al que deberán ofrecerse las acciones clase A, aquellas con derecho a voto, en una próxima Oferta Pública de Adquisición (OPA) que se efectuará sobre estos títulos.

Según Diviso, el precio para la OPA deberá ser de US$ 0.0657 (aproximadamente S/ 0.24 al tipo de cambio de ese día) por cada acción clase A de IPCH. Esta información fue publicada el jueves por la noche, día en que estos títulos cerraron en S/ 2.86.

Como reacción a la gran diferencia entre el precio del mercado y el cálculo de la casa de bolsa, la acción clase A de IPCH cayó 21.33% durante la jornada del viernes, cerrando en S/ 2.25. Además, la acción clase B, aquella sin derecho a voto y donde hay más inversionistas, bajó 11.11%, finalizando en S/ 0.24.

"Hoy en día, tanto el Gobierno central y regional como inversionistas han activado mucho interés reciente en el desarrollo del puerto de Chancay y eso podría significar un mayor valor (para las participaciones de IPCH) a futuro", aseguró Daniel Romero, gerente general de Diviso Bolsa.

El ejecutivo explicó que su cálculo fue desarrollado con base en un acuerdo firmado entre Volcan y Cosco Shipping (socio mayoritario en el megapuerto) en el 2019 donde se especificaba el monto por el que la minera podría vender (mediante una opción de venta) su participación en el proyecto si así decidía hacerlo a partir del 2026.



Sin data. Empresa china Cosco Shipping, que posee el 60% del puerto de Chancay, no brindó información a Diviso Bolsa.

"Hoy la persona que ha invertido o quiere invertir en IPCH ya tiene un informe de valorización, pero que está con el encabezado de que este documento asume información al 08 de mayo del 2024. Es decir, de antes de la inauguración del puerto", acotó Miguel Rodríguez, líder de la División de Operaciones Especiales de Diviso Bolsa.

"El informe es para aquel inversionista que va a ser objetivo de la OPA y este va a decidir si se acoge (y vende) o no. El informe no habla de la situación del puerto actualmente porque (desde Cosco Shipping) no nos han dado acceso a esa información", añadió.

Cosco Shipping es propietaria del puerto de Chancay, con un 60% de participación, mientras que IPCH posee el 40%.

EN CORTO

Próxima OPA. Transition Metals, al tener el 63% de las acciones en circulación clase A del puerto de Chancay, está obligada por ley a hacer una OPA a los otros accionistas minoritarios. Se tuvo que hacer un concurso público y elegir una entidad valorizadora, siendo la ganadora Diviso Bolsa en una segunda convocatoria. "Una vez que se hace público el informe de valorización, Transition Metals está obligada a hacer la OPA dentro de los cinco días posteriores donde haya rueda (bursátil)", refirió Miguel Rodríguez, líder de la División de Operaciones Especiales de Diviso Bolsa.

Observaciones

Los analistas consultados han coincidido en señalar que uno de los principales problemas con IPCH es la falta de acceso a la información.

"El gran problema es la información y la calidad de la misma que iba a otorgar la empresa china (Cosco Shipping). Ni siquiera a ellos (Diviso) les han dado datos detallados que les permita hacer un modelo, y para mí ese siempre ha sido el principal riesgo con esta acción. Finalmente, todo termina siendo muy especulativo", manifestó Ricardo Vásquez, asociado de research de Seminario SAB.

Por su parte, Alberto Arispe, gerente general de Kallpa Securities, fue más severo con sus observaciones al informe de Diviso. Para el analista, una de las principales fallas es que el valorizador ha empleado para el cálculo una opción de venta firmada hace cinco años.

"Mi crítica es que esa opción (de venta a Volcan) se emitió en el 2019 cuando el puerto era un proyecto, pero hoy es una realidad, con lo cual el valor debe haber subido y probablemente sea mayor", afirmó.

"El hecho que la acción (clase A de IPCH) no haya bajado directamente al precio propuesto por Diviso (de S/ 2.86 a S/ 0.24) refleja que el mercado no lo ha tomado como un precio de confianza", sostuvo Vásquez de Seminario SAB.

Luis Ramos, gerente de estrategia de renta variable de LarrainVial Research, por su parte, apuntó que el informe no ha esclarecido los fundamentos de la acción de IPCH. "El tema de fondo es que el mercado hoy continúa sin tener información relevante para construir un valor objetivo de la compañía", recalcó.

Más info en gestion.pe

ESTE AÑO SE HAN REPORTADO TRES INCIDENTES EN FILTRACIÓN DE CUENTAS POR UN TERCERO

SBS: vulnerabilidad para hackeo de cuentas llegaría desde los proveedores

La filtración de datos de los usuarios de Interbank al cierre de octubre, trajo a la mesa un problema vigente: la ciberseguridad.

Así lo afirma la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS), que viene trabajando con el Fondo Monetario Internacional (FMI) para mejorar la normativa.

Sobre lo ocurrido en Interbank, el superintendente Sergio Espinosa, señaló que todavía no hay un diagnóstico claro de la información a la que tuvo acceso un tercero ni del número total de afectados; sin embargo, asume que no hay datos sensibles comprometidos, porque no se han reportado operaciones no reconocidas a raíz del suceso.

Jorge Mogrovejo, superintendente adjunto de Banca y Microfinanzas de la SBS, refirió que durante este 2024 el sistema financiero ha tenido tres incidentes de ciberseguridad cuyo origen estuvo en la filtración de un tercero.

"No se comprometió la infraestructura del banco, sino que entraron a la entidad mediante un proveedor, que pudo ser el que coloca las tarjetas de crédito o el que apoya en la creación de líneas de negocio. En cualquier caso, es un llamado de atención a las instituciones a cuidar sus relaciones con terceros", explicó.



Revisión. SBS trabaja con el FMI en mejora normativa.

Según la SBS, un proveedor habría sido la puerta de ingreso para que los hackers obtengan información.

"Las entidades financieras pueden cuidarse mucho en medidas de ciberseguridad, no obstante, contratan con diversos proveedores que tienen acceso a sus bases de trabajo y ellos podrían ser más fáciles de vulnerar, esa es la moraleja de los ataques del 2024", manifestó.

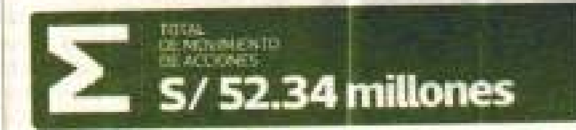


BOLSA DE VALORES

Movimiento de acciones al contado en Rueda de Bolsa al: Viernes, 20 de diciembre del 2024

		COTIZACIÓN											1/	2/	3/	4/	Rentabilidad de la acción 5/			
		Anterior (S/.)	Máxima (S/.)	Mínima (S/.)	Cierre (S/.)	Variación resp. al cierre ant. (%)	Montos negociados (mils. S/.)	(%) de partic.	Número acciones negociadas	Número de operaciones	Frecuencia de negociac.	Capitalización bursátil (mils. US$)	Dividendos Yield (%)	PER (veces)	Precio/ valor cont.	Utilidad neta consolidados (mils. US$)	Última semana	En el mes	En el trim.	En el año
BANCOS Y FINANCIERAS																				
■ Banco Continental	CI	1.460	1.470	1.460	1.46	0.00	0.31	0.59	209625	29.0	99.18	3481.63	7.20	7.64	1.02	458.79	-	2.10	8.15	8.31
▼ Banco de Crédito	CI	3.900	3.920	3.880	3.88	-0.51	0.47	0.89	119423	77.0	92.59	13494.88	7.07	10.13	2.05	1381.61	-1.77	-3.00	15.48	51.87
DIVERSAS																				
■ Ferreycorp	CI	2.940	2.940	2.930	2.94	0.00	0.12	0.23	41480	42.0	100.00	745.69	5.80	5.24	0.99	149.29	-0.68	-1.67	2.08	26.12
▼ Inv. Portuarias Chancay	ACI	2.860	2.650	2.250	2.25	-21.33	0.11	0.20	43840	83.0	42.90	-	-	-	-	-	-21.05	-22.68	-18.18	-
▼ Inv. Portuarias Chancay	BCI	0.270	0.262	0.222	0.24	-11.11	0.83	1.58	3511034	240.0	59.26	-	-	-	-	-	-14.29	-17.53	-21.31	-
▼ BBVA Sociedad Titulizadora	-	5.000	4.850	4.850	4.85	-3.00	0.00	0.01	1000	1.0	23.87	-	4.53	-	-	0.07	-3.00	-3.02	-4.72	-21.39
AGRARIAS																				
▼ Agroindustrial Pomalca	CI	0.227	0.220	0.220	0.22	-3.08	0.06	0.11	266452	8.0	51.44	18.59	-	2.96	0.10	6.33	-3.08	-2.22	-	10.00
■ Casa Grande	CI	12.000	12.100	12.000	12.00	0.00	0.13	0.25	10827	22.0	92.59	271.00	12.27	8.85	0.98	30.85	-0.33	3.45	7.84	50.76
▼ San Jacinto	CI	17.000	15.010	15.000	15.01	-11.71	0.13	0.26	8977	4.0	14.40	114.50	12.41	4.82	1.12	23.95	-11.71	-12.43	-14.66	89.11
INDUSTRIALES COMUNES																				
■ Alicorp	CI	6.800	6.850	6.800	6.80	0.00	0.40	0.76	58416	34.0	92.18	1553.04	-	11.11	2.45	141.21	3.82	3.82	0.74	7.94
■ Unacem Corp	CI	1.550	1.560	1.550	1.55	0.00	0.07	0.14	45528	16.0	83.83	739.68	1.29	6.56	0.48	113.64	-0.64	-2.52	1.31	3.22
■ Cementos Pacasmayo	CI	4.200	4.200	4.200	4.20	0.00	0.04	0.08	10024	9.0	88.48	485.15	-	9.71	1.34	49.87	-2.78	-3.89	-4.55	11.11
▼ Cervecería San Juan	CI	41.250	39.000	39.000	39.00	-5.45	0.01	0.03	354	3.0	15.64	1034.70	9.54	10.45	9.86	98.88	-	-5.45	-5.45	1.89
▲ Quimpac	II	0.550	1.300	1.300	1.30	136.36	0.15	0.28	114424	4.0	0.82	175.38	-	7.63	0.42	25.12	-	-	-	-
▲ Siderúrgica del Perú	CI	1.650	1.670	1.660	1.67	1.21	0.03	0.06	18752	19.0	70.37	313.40	-	6.49	1.00	49.13	-	-0.60	15.17	31.82
MINERAS COMUNES																				
■ Minera El Brocal	CI	10.500	10.500	10.500	10.50	0.00	0.01	0.01	533	1.0	35.80	452.55	3.12	10.56	1.08	43.32	-4.11	-4.55	-0.94	66.41
▲ Shougang Hierro Perú	CI	40.000	42.000	40.000	42.00	5.00	0.10	0.20	2605	3.0	8.23	5022.55	6.24	7.59	5.65	666.58	5.00	5.00	5.00	-10.65
▼ Volcan	BCI	0.218	0.218	0.211	0.22	-1.38	0.18	0.35	857771	66.0	99.18	223.64	-	7.43	0.61	30.12	2.38	-2.27	11.98	-31.09
SERVICIOS PÚBLICOS																				
▼ Hidrandina	CI	1.670	1.660	1.650	1.66	-0.60	0.03	0.06	19148	6.0	48.87	344.55	-	13.73	1.31	25.28	-	-0.60	3.75	-7.78
INDUSTRIALES DE INVERSIÓN																				
▲ Alicorp	II	4.310	4.320	4.320	4.32	0.23	0.08	0.17	20000	1.0	11.11	1553.04	-	7.08	1.56	141.21	0.23	-	8.00	20.00
▲ Backus y Johnston	II	21.500	21.900	21.900	21.90	1.86	0.08	0.16	3966	32.0	81.48	7454.20	0.68	14.73	3.54	541.31	5.29	3.79	5.49	0.20
▲ Cervecería San Juan	II	41.000	41.500	41.500	41.50	1.22	0.02	0.05	590	3.0	16.05	1034.70	8.96	11.12	10.49	98.88	-3.04	5.06	-1.19	18.00
■ El Comercial Vigenta Inv	II	-	-	-	-	0.00	-	-	-	-	5.76	51.67	7.18	-	0.21	-19.01	-	-	-	-22.79
▲ Quimpac	II	0.550	1.300	1.300	1.30	136.36	0.15	0.28	114424	4.0	0.82	175.38	-	7.03	0.42	25.12	-	-	-	-
MINERAS DE INVERSIÓN																				
▲ Minera El Brocal	II	7.500	7.710	7.710	7.71	2.80	1.49	2.85	193257	1.0	16.87	452.55	-	7.75	0.79	43.32	-	-8.21	-5.98	54.20
▲ Minsur	II	4.500	4.550	4.490	4.55	1.11	9.44	18.04	2076370	15.0	92.18	3516.81	6.82	11.22	2.04	313.44	1.11	0.66	-2.15	21.85
▲ Perubar	II	3.070	3.100	3.100	3.10	0.98	0.03	0.05	8154	2.0	2.47	45.74	-	18.07	0.67	2.53	0.98	-	4.03	-
■ Southern Peru CC SP	II	120.010	120.010	120.010	120.01	0.00	0.05	0.09	381	4.0	25.10	35584.19	2.27	12.92	2.35	1205.85	-	-3.99	9.09	48.77
EMPRESAS DEL EXTERIOR (EN US$)																				
▲ Apple	Com	250.000	254.500	254.500	254.50	1.80	0.01	0.02	33	3.0	86.42	-	-	-	-	83736.00	3.46	7.82	9.70	32.80
▼ Ark Innovation	-	60.460	59.450	59.450	59.45	-1.67	0.01	0.02	202	1.0	9.47	-	-	-	-	-	-	2.50	26.49	14.38
▲ Credicorp	CI	180.900	182.200	182.010	182.20	0.72	0.04	0.07	305	6.0	97.94	17196.46	6.79	12.85	1.82	1338.70	-4.09	-3.07	0.88	31.03
▼ Meta Platforms, Inc	Com	A622.700	592.800	592.800	592.80	-4.80	0.08	0.16	143	3.0	78.60	-	-	-	-	55539.00	-5.90	4.09	4.40	64.67
▲ Hudbay Minerals Inc.	Com	7.850	8.300	8.000	8.30	5.73	0.04	0.07	4458	9.0	82.30	-	-	-	-	88.25	4.05	-6.00	-10.46	50.64
▼ Inretail Peru Corp.	CI	30.800	30.850	30.410	30.70	-0.32	0.21	0.41	6945	10.0	95.88	3182.95	-	11.79	2.04	270.00	-0.29	-1.13	2.16	-15.57
▲ Intercorp Financial Serv	CI	28.900	29.050	29.000	29.00	0.35	0.10	0.19	3476	3.0	96.30	3347.58	3.45	11.24	1.18	297.99	0.83	5.42	10.59	37.96
▲ NVIDIA Corporation	Com	132.000	134.740	128.000	134.00	1.52	0.03	0.06	237	14.0	91.77	-	-	-	-	63074.00	-	-3.60	11.76	-77.68
▼ SPDR Financial Select	-	50.730	48.740	48.740	48.74	-3.92	0.00	0.01	61	1.0	20.16	-	-	-	-	-	-	-2.07	8.14	29.97
▼ Market Vectors Gold M	-	35.900	35.150	35.150	35.15	-2.09	0.00	0.00	68	4.0	25.51	-	-	-	-	-	-9.41	-5.64	-15.42	11.76
▲ Powershares QQQ	-	515.500	521.070	520.600	521.00	1.07	0.07	0.12	125	5.0	87.90	-	-	-	-	-	-1.38	3.37	7.64	26.34
▲ Standard & Poors DR Trus	-	590.200	626.850	582.000	591.50	0.22	0.18	0.35	300	35.0	95.06	-	-	-	-	-	-2.55	-1.96	3.67	24.70
▲ Dir DlyGldMiners IndxBull	-	35.400	37.080	37.080	37.08	4.75	0.02	0.04	538	2.0	41.56	-	-	-	-	-	-15.11	-11.08	-25.28	1.45
▼ Netflix Inc NFLX	Com	907.000	901.000	901.000	901.00	-0.66	0.00	0.01	4	1.0	23.05	-	-	-	-	7780.86	-3.01	1.58	27.98	84.07
▼ Tesla, Inc	Com	434.200	442.800	429.850	429.85	-1.00	0.04	0.08	101	14.0	93.00	-	-	-	-	12702.00	-0.73	25.14	45.07	73.82
▲ Visa INC V	Com	A309.000	317.100	317.100	317.10	2.62	0.00	0.00	6	1.0	25.93	-	-	-	-	19743.00	-	3.29	14.52	22.62
▼ Barrick Gold Corp ABX	Com	16.050	15.570	15.500	15.50	-3.43	0.02	0.04	1485	2.0	34.18	-	-	-	-	-	-10.30	-11.08	-25.30	-15.30
▼ Van Eck El Dorado Perú	-	11.750	11.680	11.680	11.68	-0.60	0.00	0.00	187	3.0	60.53	-	-	-	-	-	-2.42	2.98	-7.45	7.45
▼ Walmart Inc WMT	Com	93.900	92.700	92.700	92.70	-1.28	0.01	0.03	150	1.0	11.11	-	-	-	-	19876.00	-1.92	0.03	15.66	-40.58
JUNIORS (EN US$)																				
▼ Adobe Inc	Com	450.000	448.100	448.100	448.10	-0.42	0.01	0.02	26	1.0	34.57	-	-	-	-	5360.00	-3.07	-13.43	-12.95	-25.19
▼ Panoro Minerals Ltd.	C	0.250	0.250	0.245	0.25	-2.00	0.03	0.05	104125	13.0	54.79	-	-	-	-	-	5.60	-8.59	11.96	172.22
VALORES EMITIDOS EN DÓLARES																				
▲ Banco Bilbao Vizcaya A.	Clase C	9.430	9.680	9.680	9.68	2.65	0.01	0.03	1500	1.0	20.16	-	-	-	-	-	-	2.65	-12.95	7.44
▼ Soc Minera Cerro Verde	CI	41.100	41.900	41.010	41.01	-0.22	0.51	0.97	12418	8.0	98.35	14355.80	3.13	15.64	2.06	917.94	-0.70	0.51	2.78	16.28
ADR (EN US$)																				
▼ Amazon Com Inc	Com	225.400	224.600	218.000	224.60	-0.35	0.10	0.19	453	6.0	90.53	-	-	-	-	49868.00	-1.26	9.03	20.82	48.45
▲ Freeport-Mcmoran FCX	Com	38.060	39.000	39.000	39.00	2.47	0.02	0.03	400	1.0	25.93	-	-	-	-	2003.00	6.50	-11.12	-24.49	-9.30
▲ Intel Corp	Com	19.250	19.430	19.430	19.43	0.94	0.02	0.04	1031	2.0	52.67	-	-	-	-	-15961.00	-5.22	-18.63	-16.54	-60.59
▼ Johnson & Johnson	Com	145.800	145.350	145.330	145.33	-0.32	0.02	0.04	114	1.0	6.58	-	-	-	-	14684.00	-2.46	-9.17	-11.92	-5.45
▼ Microsoft Corporation	Com	439.000	433.000	433.000	433.00	-1.37	0.01	0.02	24	1.0	77.30	-	-	-	-	9050.00	-3.31	1.41	1.37	15.70
▲ Minas Buenaventura	CI	12.350	12.870	12.620	12.72	3.00	0.08	0.15	6009	12.0	98.35	-	0.57	8.82	0.97	366.40	-1.74	5.12	-7.63	-15.81
▲ Pfizer Inc PFE	Com	25.770	26.430	26.430	26.43	2.56	0.01	0.02	300	1.0	40.33	-	-	-	-	4252.00	3.65	2.44	-8.07	-9.02
▼ Telefónica	Com	4.410	4.050	4.050	4.05	-8.16	0.01	0.01	1280	6.0	20.99	-	3.96	-	-	-	-8.16	-7.95	13.83	7.40
▼ Verizon Comm	Com	40.880	40.320	40.320	40.32	-1.37	0.00	0.01	100	1.0	6.17	-	-	-	-	6796.00	-	-1.37	-6.12	6.81
▲ Alphabet Inc GOOGL	Com	A189.000	192.000	186.000	192.00	1.59	0.03	0.06	178	6.0	85.69	-	-	-	-	94269.00	1.95	14.42	16.36	37.93
▼ Jpmorgan Chase & Co	Com	242.160	238.050	238.050	238.05	-1.70	0.02	0.05	101	1.0	19.75	-	-	-	-	53773.00	-	-1.70	12.32	39.86
[illegible]	Com	86.530	87.100	87.000	87.10	0.66	0.00	0.01	45.00	2.0	48.15	-	-	-	-	4428.00	-3.54	0.75	11.13	41.60
▲ Micron Technology, Inc.	Com	87.960	89.930	84.700	89.93	2.24	0.04	0.07	433.00	4.0	41.98	-	-	-	-	3882.00	-8.51	-10.93	-12.69	5.58
TOTALES							52.34	100.00%	9612315	1059.0										

1/ Porcentaje que una empresa paga a sus accionistas en concepto de dividendos. 2/ Evalúa la subvaluación o sobrevaluación de las acciones de una empresa. Significa que cada acción ordinaria se vende a "x" veces el monto de ganancias anuales generadas. 3/ Relaciona el precio de la acción de la empresa con su valor de libros, es decir, con el valor teórico de la acción. 4/ Utilidad neta consolidados anualizada respecto de los últimos cuatro trimestres disponibles. 5/ Ajustado a la entrega de dividendos tanto en efectivo como en acciones liberadas.



CB CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL **US$ 185,063 millones**

BVL NEGOCIACIÓN TOTAL BVL **S/ 53.66 millones**

SP/BVL PERU GEN	SP/BVL LIMA 25	SP/BVL PERU SEL	SP/BVL PERU ESG
0.61%	-0.26%	0.39%	0.88%

▲ sube ■ sin variación ▼ baja







POLÍTICA

ANUNCIÓ ABOGADO WILBER MEDINA

Este viernes podría publicarse acuerdo de colaboración con brasilera Odebrecht

El documento, que consta de 1,097 páginas, entre hoy y mañana será digitalizado para poder ser exhibido en internet. También se buscará acceder a los acuerdos firmados con Aenza, Obrainsa e ICCGSA.



ALONSO CHERO

Difusión. El referido documento también será compartido a los medios de comunicación.

Tras la sentencia emitida por el Tribunal Constitucional (TC), el Ministerio Público entregó el pasado viernes una copia del acuerdo de colaboración eficaz suscrito con la empresa brasileña Odebrecht (hoy Novonor) al ciudadano Phillip Butters, cuyo recurso de habeas data para acceder a dicho texto fue acogido por el organismo constitucional.

Así lo anunció en sus redes sociales el abogado de Butters, Wilber Medina, quien informó que el documento recibido consta de un folio de 1,097 páginas, que serán analizadas y publicadas en su integridad.

En diálogo con Gestión, el abogado informó que desde hoy los colaboradores del programa periodístico que conduce su patrocinado escanearán el documento en formato PDF para poder publicarlo en su integridad en su página web.

"Son 1,100 hojas aproximadamente. Como entenderás, para subirlo a la web hay que zipearlo y comprimirlo. Lo harán entre hoy y mañana (...) apenas terminen, lo subiremos. La fecha tentativa de la publicación (del acuerdo) es el viernes (27), después de Navidad", indicó.

EN CORTO

Vacunas. En paralelo, el abogado añadió que también solicitarán al Ministerio de Salud (Minsa) una copia del contrato firmado con la empresa china Sinopharm por la compra de vacunas contra el covid-19 durante el Gobierno de Martín Vizcarra, así como la lista total de personas que recibieron dicha vacuna antes que la población.

Otros casos

Medina adelantó que, junto a Butters, han solicitado acceder a los acuerdos de colaboración eficaz suscritos con José Graña Miró Quesada y las empresas peruanas Graña y Montero (hoy Aenza), Ingenieros Civiles y Contratistas Generales S.A. (ICCGSA) y Obrainsa.

En todos los casos, explicó que primero se enviará un pedido de información a las instituciones que tienen bajo su poder dicha documentación. En caso la respuesta sea negativa, se procederá a presentar recursos de habeas data ante el Poder Judicial y agotar todas las instancias hasta el TC, tal como se hizo con el acuerdo con Odebrecht.

"Nuestro afán es restablecer el principio de la máxima transparencia de los actos públicos. Nada debe ser oculto", remarcó tras recordar que cualquier ciudadano también puede seguir el mismo procedimiento.

Más info en gestion.pe

PUERTAS

ATAQUES DE BOLUARTE

Encuestadoras rechazan acusaciones

• Luego de que Dina Boluarte dejó entrever que algunas encuestadoras le habrían solicitado dinero a cambio de modificar sus resultados, el gremio APEIM rechazó las declaraciones de la mandataria, al calificarlas de falsas y difamatorias. "exigimos una rectificación inmediata", indicó la referida agrupación.

ALESSANDRO CURRARINO



POR LEY DEL CONGRESO

En riesgo incautación de bienes de Toledo

• El Ministerio Público advirtió, a través de un comunicado, que, en caso la norma que modifica el inicio de los procesos de extinción de dominio sea aprobada en segunda votación en la próxima legislatura, el que se sigue contra el expresidente Alejandro Toledo y su entorno familiar correría el riesgo de ser archivado.

EN TERRORISMO

Buscan evitar beneficios penitenciarios

• A través de un proyecto de ley las congresistas de Renovación Popular, Norma Yarrow y Patricia Chirinos plantean que los terroristas mayores de 80 años deberán cumplir su sentencia dentro de un centro penitenciario y no desde sus casas (prisión domiciliaria) o con restricciones de movilidad bajo custodia policial.

MUNDO

TRAS AMENAZA DE TRUMP

El canal "es de Panamá", afirma presidente Mulino

(EFE) El presidente panameño, José Raúl Mulino, afirmó ayer que el canal interoceánico "es panameño y lo seguirá siendo", en respuesta a la amenaza del presidente electo de Estados Unidos, el republicano Donald Trump, de que exigirá su devolución si no se reducen las tarifas que cobran para su tránsito.



José Raúl Mulino, mandatario panameño.

"Compatriotas, como presidente quiero expresar de manera precisa que cada metro cuadrado del Canal de Panamá y sus zonas adyacentes es de Panamá y lo seguirá siendo. La soberanía e independencia de nuestro país no son negociables", dijo Mulino en un video difundido por el Gobierno.

El canal de Panamá fue construido por Estados Unidos, que lo inauguró en 1914 y lo administró hasta su traspaso al Estado panameño el 31 de diciembre de 1999, como quedó establecido en los Tratados Torrijos-Carter firmados el 7 de septiembre de 1977 en Washington por los entonces presidentes de Panamá Omar Torrijos y estadounidense Jimmy Carter.

BREVES

ARGENTINA

Eliminan impuesto que origina restricción cambiaria

• (EFE) El Fisco de Argentina dejará de cobrar desde hoy el denominado impuesto PAÍS, una de las principales restricciones que conforman el complejo "cepo" cambiario. Mediante este tributo se ha cobrado hasta ahora una tasa del 30% a las operaciones con tarjetas de crédito en el exterior (compras y retiro de efectivo) y a las compras de vuelos y paquetes turísticos fuera de Argentina.

INMIGRACIÓN IRREGULAR

Meloni insta a reforzar la defensa europea

• (EFE) La primera ministra italiana, Giorgia Meloni, instó a reforzar la defensa de Europa con "nuevos instrumentos, también ante la inmigración irregular desde África, al término de la cumbre en la Laponia finlandesa con otros líderes.

También denunció el uso de la inmigración como "una herramienta de coacción y de extorsión" y urgió al bloque europeo a proteger las fronteras exteriores.

ESTILOS

GASTRONOMÍA



DESDE PAVO HASTA ENSALADAS

Las propuestas premium para la cena de Navidad

FOTOS: ISTOCK

En esta fecha, la gastronomía se convierte en creatividad y diversidad. Desde platos tradicionales hasta nuevas creaciones culinarias son opciones para las cenas.

CHRISTIAN ALCALÁ
christian.alcala@diariogestion.com.pe

La fecha más esperada en diciembre es la Navidad y detrás de esa festividad hay toda una celebración que preparan los diversos negocios gastronómicos para motivar que esta ocasión se disfrute durante todo este mes.

Así, los platos que se convierten en el centro de atención son las ensaladas, el pavo, lechón y una variedad de postres, en los cuales también han innovado los restaurantes. Ante ello, Gestión consultó con representantes del Hotel Costa del Sol y el Country Club para conocer sus propuestas culinarias.

Danny Rojas, gerente de Alimentos y Bebidas del Country Club, indica que en el restaurante Perroquet han diseñado una propuesta que inicia con una entrada de mix de hojas verdes, confit de pera y aguaymanto, acompañada de magret de pato curado, equilibrando así frescura y dulzura junto con una copa de cava para brindar.

En cuanto a los platos principales, destaca el pavo enrollado con frutos secos, acompañado de arroz árabe y un cremoso puré de plátano, así como la panceta glaseada con guindones y damascos, servida con pastel de papa al membrillo y vegetales frescos, mostrando una experiencia de sabores dulces y salados.

"Para finalizar la experiencia, el postre Natale, mousse de pistacho y chocolate con centro líquido, sobre un crumble crocante y praliné de almendra. Su textura ligera y los matices de frutos secos y chocolate lo convierten en el cierre ideal para esta cena festiva", comenta Rojas.

Por su parte, desde el Hotel Costa del Sol plantean una propuesta diversa en función de las diversas sedes que tienen a nivel nacional. En Lima, la carta oscila entre el tartar de lomo, crepes de espinaca, panceta crocante en salsa de aguaymanto y tartar con frutos de estación y helado; y el cabanossi con queso y uva blanca, ensalada noche buena con uvas y queso fresco al panko, enrollado de pavo de frutos secos y queso cubierto en tocino, y mousse de mango con ganache de chocolate.

Julio Pons-Muzzo Nalda, jefe corporativo de Alimentos y Bebidas del Hotel Costa del Sol, sostiene que las cocciones al horno son las más recomendables en estas fechas, pues esas técnicas permiten resaltar la jugosidad natural de las carnes y llenar el ambiente de aromas envolventes.



Diversidad. La mesa navideña en el país es un reflejo de la diversidad nacional, buscando un balance entre platos salados intensos y dulces.

Una variedad en la carta de ensaladas

Las ensaladas, que son pieza fundamental dentro de la cena navideña, también son consideradas por los restaurantes dentro de sus propuestas gastronómicas. De esta manera, Costa del Sol apuesta por una variedad de ensaladas en las diversas sedes, afín a la demanda de cada región.

En tal sentido, en su sede de Tumbes, la cadena tiene entre sus opciones de cena de tres tiempos una ensalada tropical con frutos secos, frutos de estación, crocantes de tocino y vinagreta de maracuyá. En tanto, en el establecimiento de Pucallpa, buscan deleitar a los comensales con ensaladas Waldorf y Hawaiana.

Finalmente, Danny Rojas del Country Club, recuerda que la mesa navideña en Perú es un reflejo de nuestra diversidad, en la cual se busca un balance entre platos salados intensos y dulces, por lo que las propuestas de los restaurantes también van en esa línea.

